

# ECONOMICS ÉCOMOMIE

## REFERENCE WORKS

## OUVRAGES DE RÉFÉRENCE

4.1

*Canadian business and current affairs (CBCA) fulltext [computer file].* Toronto: Micromedia, [1992]-1997. Computer laser optical disks. ISSN 1484-6470

Not available in print form.  
Accessible in English.  
Began with 1982/1992 issue.

Since 1997 continued in part by: *CBCA fulltext reference* available on Voyageur/Silver Platter platform or with search engine included, titled *KIOSK CBCA fulltext reference. Windows*. Monthly updates (cumulative).

Since 1997 continued in part by: *CBCA fulltext business* available on Voyageur/Silver Platter platform or with search engine included, as *KIOSK CBCA fulltext business. Windows*. Monthly updates (cumulative).

Online service: also available via the Internet from Micromedia: *Canada's Information Resource Centre* at <http://www.micromedia.on.ca> or from Micromedia's local ERL server, *Voyageur*.

Indexes over 600 periodicals and nine daily news sources. In addition over 200 general interest titles have full text articles extracted from the magazines in CBCA, CBC broadcast transcripts, *The financial post* and *Canadian Press Newswire*. Accompanied by a quick reference guide. In 1997 Micromedia packaged *CBCA fulltext* into two files: *CBCA fulltext reference* and *CBCA fulltext business*. *CBCA fulltext reference* provides fulltext access to Canadian periodicals and current affairs information, and is the largest and most comprehensive subject guide to periodical literature. It includes over 180 general interest titles in fulltext form, and indexes over 750 periodicals and nine daily news sources. *CBCA fulltext business* provides fulltext access to nearly 140 Canadian industry and market-oriented periodical sources of professional information, including many key Canadian professional newsletters. Also includes fulltext editorial records from the business newspapers, *The national post*, *Daily commercial news*, and *Northern miner*.

Non disponible sur papier.  
Disponible en anglais.  
Début avec l'édition de 1982 / 1992.

Depuis 1997, suite partielle avec *CBCA fulltext reference*, disponible sur plate-forme Voyageur/Silver Platter ou consultable au moyen du moteur de recherche inclus, intitulé *KIOSK CBCA fulltext reference. Windows*. Mises à jour mensuelles (chaque disque est cumulatif).

Depuis 1997, suite partielle avec *CBCA fulltext business*, disponible sur plate-forme Voyageur/Silver Platter ou consultable au moyen du moteur de recherche inclus, intitulé *KIOSK CBCA fulltext business. Windows*. Mises à jour mensuelles (chaque disque est cumulatif).

Service à accès direct également accessible par Internet auprès de Micromédia (le centre de ressources d'information du Canada) à l'adresse <http://www.micromedia.on.ca> ou à partir du serveur ERL local de Micromédia (*Voyageur*).

Index contenant plus de 600 périodiques et neuf sources d'actualités quotidiennes. En outre, plus de 200 ouvrages d'intérêt général contiennent des articles en texte intégral extraits des magazines de CBCA, des transcriptions d'émissions de la SRC (Société Radio-Canada)/CBC (Canadian Broadcasting Corporation), du *Financial post* et du service de transmission de la Presse canadienne. Le tout est accompagné d'un guide de consultation rapide. En 1997, Micromédia a produit CBCA en deux fichiers en texte intégral : *CBCA fulltext reference* et *CBCA fulltext business*. *CBCA fulltext reference* fournit un accès en mode plein texte aux périodiques canadiens et aux renseignements d'affaires courantes. Il constitue le guide thématique le plus vaste et le plus complet de toute la littérature sur les périodiques. Il comprend plus de 180 ouvrages d'intérêt général en texte intégral et il indexe plus de 750 périodiques et neuf sources d'actualités quotidiennes. *CBCA fulltext business* procure un accès en texte intégral à près de 140 sources périodiques de renseignements professionnels sur l'industrie canadienne et les marchés, y compris de nombreux bulletins professionnels canadiens d'importance. Le tout comprend également des fiches de correction en texte intégral provenant des bulletins commerciaux, du *National post*, *Daily commercial news* et *Northern miner*.

**4.2** *Canadian economic observer* = *L'observateur économique canadien*. Ottawa: Statistics Canada = Statistique Canada, 1988- . ISSN 0835-9148 IP: \$23/issue Canada; US\$23/issue elsewhere; \$227/year Canada; US\$227/year elsewhere

Monthly.

Also available on microfiche from Micromedia.  
Text in English and French.

Merger of: *Canadian statistical review*; *Revue statistique du Canada*; *Current economic indicators*; *Quarterly economic summary*; *Quarterly economic summary, statistical supplement*; and *Aperçu économique trimestriel, supplément statistique*.

Provides a current summary of economic performance including trend analysis on employment, output, demand, and the leading indicators. The feature articles offer in-depth research on current business and economic issues. The statistical summary includes tables, charts and graphs on national accounts, output, demand, trade, labour, financial markets. The publication also supplies a regional analysis (provincial breakdown of key indicators), an international overview, and a chronology of economic and statistical events. Index of tables.

Mensuel.

Aussi disponible sur microfiche: Micromedia.  
Texte en anglais et en français.

Fusion de: *Canadian statistical review*; *Revue statistique du Canada*; *Current economic indicators*; *Quarterly economic summary*; *Quarterly economic summary, statistical supplement*; et *Aperçu économique trimestriel, supplément statistique*.

Fournit un état récapitulatif de l'économie du Canada, y compris une analyse des tendances de l'emploi, de la production, de la demande et des principaux indicateurs. Les articles de fond traitent de questions courantes sur l'économie et les affaires. Le résumé statistique englobe des tableaux, des graphiques et des histogrammes sur les comptes nationaux, la production, la demande, le commerce, la main-d'œuvre et les marchés financiers. En outre, la publication contient une analyse régionale (ventilation provinciale des principaux indicateurs), un aperçu international et une présentation chronologique des activités économiques et statistiques. Index des tableaux.

**4.3** *FP markets, Canadian demographics*. Toronto: Financial Post, c1998. ISSN 1481-4900 IP: \$90

Annual. Began with 72nd edition (1999).

Continues *Canadian markets*, 61th ed. (1986)-71th ed. (1998).

Provides extensive data on Canada, the provinces and territories, sixty-one economic regions, 266 census divisions, twenty-five census metropolitan areas, 114 census agglomerations and 207 subdivisions (cities and towns). These areas are arranged geographically. Data include information on taxation, average household expenditures, vital statistics, new vehicle registrations, newspaper circulation, radio and TV audience reach, building permits, homes built, capital expenditures, travel, consumer price index, average weekly wages, manufacturing, life styles. Summary tables. Buying power tables.

Annuel. Premier numéro: 72<sup>e</sup> éd. (1999).

Fait suite à *Canadian markets*, 61th ed. (1986)-71th ed. (1998).

Contient de nombreuses données sur le Canada, les provinces et les territoires, soixante-et-une régions économiques, 266 divisions de recensement, vingt-cinq régions métropolitaines de recensement, 114 agglomérations de recensement et 207 subdivisions (villes), regroupés selon un ordre géographique. On y trouve des renseignements sur la fiscalité, les dépenses moyennes des ménages, les statistiques démographiques, l'immatriculation des nouveaux véhicules, la circulation des journaux, les nombres réels d'auditeurs (radio et télévision), les permis de construire, la construction domiciliaire, les dépenses en immobilisations, les voyages, l'indice du prix à la consommation, les salaires hebdomadaires moyens, le secteur manufacturier, les styles de vie. Tableaux récapitulatifs. Tableaux sur le pouvoir d'achat.

**4.4** *Inter-corporate ownership* = *Liens de parenté entre sociétés*. Ottawa: Statistics Canada = Statistique Canada, 1969- . ISSN 0575-8823 IP: \$350 Canada; US\$350 elsewhere

First issue: 1965.

Biennial (irregular).

Text in English only, 1965. Text in English and French, 1967- .

Issues for 1967-1972 have French parallel title: *Liens de parenté entre firmes*.

Issues for 1975-1990 have French parallel title: *Liens de parenté entre corporations*.

Première édition: 1965.

Biennal (irrégulier).

Disponible en anglais seulement, 1965. Texte en français et en anglais, 1967- .

Les livraisons de 1967-1972 comportent le titre parallèle français: *Liens de parenté entre firmes*.

Les livraisons de 1975-1990 comportent le titre parallèle français: *Liens de parenté entre corporations*.

Available on microfiche: Micromedia.  
Available on CD-ROM: *Inter-corporate ownership & The CD-ROM = Liens de parenté entre sociétés sur CD-ROM*. Ottawa: Statistics Canada = Statistique Canada, [1996]- . Quarterly. ISSN 1198-0753 IP: \$995/year Canada; US\$995/year elsewhere.

Traces 89,000 Canadian corporate pyramids. Provides the names of all holdings and held companies (both domestic and foreign) in Canada and the respective ownership percentages. Each entry includes the name of the corporation, the enterprise parent, the country of control, the standard industrial classification, the province of the head office, the percentage of voting rights owned, the tiers of ownership showing the extent of a corporate empire. Index.

Disponible sur microfiche: Micromedia.  
Disponible sur CD-ROM: *Inter-corporate ownership & The CD-ROM = Liens de parenté entre sociétés sur CD-ROM*. Ottawa: Statistics Canada = Statistique Canada, [1996]- . Mise à jour bimestrielle. ISSN 1198-0753 D: \$995/année Canada; US\$995/année ailleurs.

Dévoile les structures de 89 000 sociétés canadiennes. Énumère toutes les sociétés qui ont des titres de participation ou qui appartiennent elles-mêmes à d'autres sociétés (canadiennes ou étrangères) au Canada, y compris les parts de propriété respectives. Chaque entrée contient le nom de la société; la société mère; la raison sociale; le pays de contrôle; le numéro de la Classification type des industries (CTIC); la province du siège social; le pourcentage des droits de vote détenus; et le niveau du lien de parenté, illustrant l'étendue de l'empire d'une société. Index.

4.5

*Market research handbook = Manuel statistique pour études de marché*. Ottawa: Statistics Canada = Statistique Canada, 1969- . ISSN 0590-9325 IP: \$125 Canada; US\$125 elsewhere

Annual.  
Text in English and French.

French title since 1981: *Recueil statistique des études de marché*.

Also issued on microfiche: Micromedia.

A source of information and reference material for analysing the many aspects of the Canadian consumer markets at the local, provincial, regional and national levels. The profile, by province and urban regions, includes: population characteristics and projections; personal expenditures on goods and services; real incomes; families and households; consumer prices; family expenditures; wages and salaries. The handbook also contains information on labour force statistics, foreign ownership of corporations and an extensive analysis of retail and wholesale trade. Major subject index in French and English.

Annuel.  
Texte en anglais et en français.

Titre en français depuis 1981: *Recueil statistique des études de marché*.

Disponible sur microfiche: Micromedia.

Une source d'information et de référence qui permet d'analyser de nombreux aspects des marchés canadiens des biens de consommation au niveau local, régional, provincial et national. Le profil, établi par province et région urbaine, englobe les éléments suivants: caractéristiques et projections démographiques; dépenses personnelles en biens et services; revenus réels; familles et ménages; prix à la consommation; dépenses des familles; traitements et salaires. Le guide contient aussi des renseignements sur les statistiques à l'égard de la main-d'œuvre, la propriété étrangère des sociétés et une analyse importante du commerce de détail et de gros. Index des principaux sujets en français et en anglais.

4.6

*Who's who in Canadian business*. Toronto: Trans-Canada Press, 1980- . ISSN 0227-3411 IP: \$99.95

Annual. Latest edition: 19th (1999).  
Available on CD-ROM. Toronto: Who's Who Publications, 1996-1997. ISSN 1209-8299. Ceased with 18th edition (1998).

A source of information on major figures in business and finance: information on education, career, business affiliations. Index.

Annuel. Dernière édition: v. 19, 1999.  
Disponible sur CD-ROM. Toronto: Who's Who Publications, 1996-1997. ISSN 1209-8299. Ne paraît plus après l'édition de 1998.

Source de renseignements sur les principales personnalités du monde des affaires et de la finance: renseignements sur leurs études, carrières et affiliations. Index.

4.7

BROWN, Barbara E., ed. *Canadian business and economics: a guide to sources of information*. 3rd ed. Ottawa: Canadian Library Association, 1992. 675 p. ISBN 0-88802-256-5 OP

First edition: 1976.

Première édition: 1976.

A guide to governmental and non-governmental publications relating to Canadian business and economics. Periodical articles have not been included. Certain useful sections of magazines and newspapers are, however, listed. Arranged by subject: general references, business opportunities, business theory and practice, communications, consumers, corporations, economic theory and practice, energy, finance, government, industrial and community development, investment, labour, law, manufacturing, personal finance, primary industries, public finance, service industries, trade and commerce, transportation. Brief annotations are included for many entries. Indexes: author, title, former title, publisher, series. This new edition includes some 500 new entries. Some materials found in the second edition (1984) have been omitted: pamphlets and monographs dealing with topics of current interest; publications dealing with government statutes or regulations that are no longer in force; directories and other publications with current information which has not been updated. In general, the third edition is less inclusive than the second.

Guide des publications gouvernementales et non gouvernementales traitant du monde des affaires et de l'économie du Canada. Aucun article de périodique n'y est consigné; y sont mentionnées certaines sections utiles de journaux et de magazines. Division par sujets: ouvrages de référence, théorie et pratique des affaires, communications, consommateurs, sociétés, théorie et pratique économiques, énergie, finances, gouvernement, développement industriel, investissement, travail, droit, secteur manufacturier, finances personnelles, industries primaires, finances publiques, industries de service, commerce et transport. De brèves annotations accompagnent beaucoup de notices. Celles-ci sont répertoriées par index: auteurs, titres, titres antérieurs, éditeurs et séries. Cette nouvelle édition ajoute plus de 500 nouveaux titres. Certains titres qu'on retrouvait dans la deuxième édition (1984) ont été retranchés: des livres et des brochures consacrés à des sujets du jour (qui ne le sont plus); des ouvrages portant sur des règlements et des statuts gouvernementaux qui sont devenus désuets; des publications contenant des informations contemporaines qui n'ont pas été mises à jour. Grosso modo, la troisième édition n'est pas aussi inclusive que la deuxième.

4.8

CRANE, David. *Canadian dictionary of business and economics*. Toronto: Stoddart, 1993. 693 p. ISBN 0-7737-2691-8 IP: \$45

A first edition was published by Hurtig in 1980 under the title *A dictionary of Canadian economics*.

Hurtig a publié la première édition en 1980 sous le titre *A dictionary of Canadian economics*.

A convenient source of information about economic institutions, economic and business terms and the ideas of major schools of economic thought and economists. Concentrates on key areas such as banking and investment, public finance, financial policy-making, principal economic institutions, Canadian economic history, agriculture, manufacturing, the service sector, telecommunications, labour relations. Entries are arranged alphabetically using the word-by-word system. Cross-references to related words. The second edition has been updated to include terms such as NAFTA or Canada-United States Free Trade Agreement.

Cette source pratique de renseignements sur les institutions économiques, les termes relatifs à l'économie et au commerce et les principes véhiculés par les grandes écoles de pensée économique et les économistes se concentre sur des domaines clés, notamment : les opérations bancaires et les investissements; les finances publiques; l'élaboration de politiques financières; les principales institutions économiques; l'histoire de l'économie canadienne; l'agriculture; la fabrication; le secteur des services; les télécommunications; les relations de travail. Les entrées sont organisées par ordre alphabétique selon un système de classement mot par mot. Le tout comprend des renvois aux mots apparentés. La seconde édition a été mise à jour pour tenir compte de l'Accord de libre-échange nord-américain et de l'Accord de libre-échange Canada-États-Unis.

4.9

DRACHE, Daniel and Wallace Clement, eds. *The new practical guide to Canadian political economy*. Updated and expanded. Toronto: James Lorimer, 1985. 243 p. ISBN 0-88862-786-6 IP: \$24.95 cloth; ISBN 0-88862-785-8 IP: \$14.95 paper

First edition: 1978 under the title *A practical guide to Canadian political economy*.

Première édition: 1978 sous le titre *A practical guide to Canadian political economy*.

A guide to research and writing on Canadian political economy. The twenty-five subject-bibliographies are compiled and introduced by experts in the field. The range of subjects includes: economic development in Canada; economic relations; resources and staples; banking, finance and capital accumulation; multinationals; labour conflict and working-class organization; regional disparities and regional development; social and economic classes; women; native peoples; politics and the Canadian state; nationalism; culture and political thought. Author index.

Guide à des fins de recherche et de rédaction d'articles sur l'économie politique canadienne. Les vingt-cinq bibliographies par sujets sont compilées et présentées par des experts du domaine. Les sujets touchés englobent: le développement économique au Canada; les relations économiques; les ressources et les matières premières; les banques, les finances et l'accumulation de capital; les multinationales; les conflits de travail et l'organisation de la classe ouvrière; les disparités régionales et développement régional; les classes sociales et économiques; les femmes; les autochtones; la politique et l'état du Canada; le nationalisme; la culture et la pensée politique. Index des auteurs.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI :** 1.1; 1.2; 1.3; 1.7; 1.8; 1.10; 1.11; 1.12; 1.13; 1.14; 1.17; 1.19; 1.22; 1.23; 1.24; 1.26; 1.27; 1.28; 1.29; 1.30; 1.31; 1.32; 1.35; 1.37; 1.40; 1.41; 1.42; 1.44; 1.43; 1.46; 1.47; 1.48; 1.49; 1.54; 1.56; 1.57; 1.60; 1.61; 1.65; 1.66; 1.67; 1.68; 1.70; 1.73; 1.74; 1.75; 1.81; 1.82; 3.20; 3.23; 5.1; 5.2; 5.3; 5.4; 5.8; 5.15

## GENERAL WORKS

## GÉNÉRALITÉS

**4.10**

BANTING, Keith G., ed. *The state and economic interests*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 337 p. (Collected research studies, 32) ISBN 0-8020-7275-5 OP

*L'État et les milieux économiques*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 371 p. (Études, 32) ISBN 0-660-91525-1 É

Explores the ways in which business, labour, and government deal with each other. Examines the economic, political and cultural factors which shape the relationships by comparing the nature of such relationships in Canada with their functioning in other nations (Sweden, former West Germany, Austria, Belgium, Switzerland, Finland, the United States) and by highlighting their importance to economic performance and social stability. Some papers include a bibliography.

Traite des relations entre les entreprises, les syndicats et le gouvernement. On y examine les facteurs économiques, politiques et culturels qui façonnent ces relations et on compare la situation du Canada avec celle d'autres pays (Suède, ancienne Allemagne de l'Ouest, Autriche, Belgique, Suisse, Finlande, États-Unis), en soulignant l'importance de ce type de relations pour la performance économique et la stabilité sociale. Certains articles s'accompagnent d'une bibliographie.

**4.11**

CLEMENT, Wallace and Glen Williams, eds. *The new Canadian political economy*. Montreal: Mc-Gill-Queen's University Press, 1989. 333 p. ISBN 0-7735-0621-1 IP: \$55 cloth; ISBN 0-7735-0681-0 IP: \$22 paper

A survey and assessment of existing material on political economy. In their introduction the editors define the field and evaluate the strengths and weaknesses of recent scholarship. Collaborators deal with the following topics: Canadian industrialization; the political economy of labour, gender, regionalism, Quebec, communications, Native Canadians; Canada in the international political economy; the relative autonomy of the state as a contested concept; toward a political economy of law. Bibliography.

Recensement et évaluation des documents existants d'économie politique. Dans leur introduction, les rédacteurs définissent le domaine et évaluent les points forts et les faiblesses de la recherche actuelle. Les collaborateurs traitent pour leur part des sujets suivants: l'industrialisation canadienne; économie politique du travail, sexes, régionalisme, Québec, communications, autochtones; le Canada dans l'économie politique internationale; autonomie relative de l'État considéré comme un concept contesté; le mouvement vers une économie politique du droit. Bibliographie.

- 4.12** DERMER, Jerry, ed. *The Canadian profile: people, institutions, infrastructure*. 2nd ed. North York, Ont.: Captus Press, 1994. 292 p. (Strategic briefings for Canadian enterprise series) ISBN 1-895712-43-2 IP: \$29.50

First edition: 1992.

Première édition: 1992.

A collection of nine texts that provide a wide context for the study of the Canadian economic market: the effect of changing demographics, the socio-political environment, interest groups and policy making, the structure of Canada's economy, the public sector's role in the economy, organized labour, the financial services industry, technology and competitiveness.

Cette série de neuf articles fournit un contexte élargi pour l'étude de divers aspects du marché économique canadien: les effets d'une transformation démographique, l'environnement socio-politique, la création de groupes d'intérêt et l'élaboration de politiques. Les articles touchent également à la structure de l'économie canadienne (et le rôle qu'y joue le secteur public), au travail organisé, au secteur des services financiers, de même qu'à la technologie et à la compétitivité.

- 4.13** HOWLETT, Michael, Alex Netheron and M. Ramesh. *The political economy of Canada: an introduction*. 2nd ed. Toronto: Oxford University Press Canada, 1999. 384 p. ISBN 0-19-541348-2 IP: \$28.95

First edition: 1992.

Première édition: 1992.

Explores the structure, organization of, and the interrelationship between, the state, labour, and capital in Canada. After considering the strengths and weaknesses of liberal and socialist approaches as well as the staple approach, the book outlines the domestic political economy of Canada and how the country is linked to the international political economy through the operation of the General Agreement on Tariffs and Trade (GATT) and the North American Free Trade Agreement. Particular attention is devoted to the constraints (such as growing dependence on U.S. trade and unequal regional distribution of production and income) imposed on the Canadian state by a market-oriented, export economy based primarily on natural resources. Bibliography. Index.

Explore les structures, la dynamique de l'organisation ainsi que les rapports mutuels entre l'État, le travail et le capital au Canada. Après avoir soupesé les points forts et faibles d'une approche libérale, socialiste ou qui expliquent tout à partir des commodités, les auteurs brossent en gros le portrait de l'économie politique du Canada et démontrent comment le pays fait partie d'une économie politique internationale grâce à sa participation à l'AGETAC et à l'Accord de libre-échange. Les auteurs se penchent de plus près sur les contraintes d'une économie basée sur l'exploitation des ressources premières et sur l'exportation. En particulier, ils identifient et explorent deux contraintes majeures: la dépendance de plus en plus forte sur le commerce avec les États-Unis et les inégalités régionales (salaire et production). Bibliographie. Index.

- 4.14** LAIDLER, David, ed. *Approaches to economic well-being*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 249 p. (Collected research studies, 26) ISBN 0-8020-7269-0 OP

*Le bien-être économique*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 293 p. (Études, 26) ISBN0-660-91519-7 E

The studies consider fundamental questions in the theory of economic policy: the nature of economic well-being; the role of the welfare state in promoting it; the problems, both theoretical and practical, associated with the design of a tax system; the role of markets and government in environmental protection. Each paper includes a bibliography.

Les études portent sur des questions fondamentales ayant trait à la théorie de la politique économique: la nature du bien-être économique; le rôle de l'État-providence pour promouvoir ce bien-être; les problèmes, théoriques et pratiques, inhérents à la conception d'un régime fiscal; le rôle des marchés et du gouvernement dans la protection de l'environnement. Chaque étude s'accompagne d'une bibliographie.

- 4.15** LÉTOURNEAU, Jocelyn. *Les années sans guide: le Canada à l'ère de l'économie migrante*. Montréal: Boréal, 1996. 302 p. ISBN 2-89052-772-7 D: 29,95 \$

The author explores the general questions which affect Canada in the realms of the economy, the territory, society, politics and national identity. Mutations in these fields are analyzed by focusing on the growing role of centralizing institutions, a hallmark of societies evolving, according to the author, under the sign of hypermodernity and post-Keynesian economy. In his first part the author studies the specifics of the new economy on the march: the planetary logics of accumulation; the different geography of growth; the new social categories of the migrant and the sedentary. The second part, focused on Canada, refers to economic and social disjunctures, of the interface of the emerging society and the fragmentation of the political sphere. Bibliography.

Une présentation de la problématique générale qui affecte le Canada sur le plan économique et spatial, social et civique, politique et identitaire. Ces mutations sont analysées à la lumière des grands procès d'institutionnalisation qui s'affirment au sein des sociétés marquées par l'hypermodernité et une économie postkeynésienne. Dans une première partie l'auteur analyse le régime de la nouvelle économie migrante: logiques planétaires de l'accumulation; géographie différente de la croissance; nouvelles catégories sociales du migrant et de l'enraciné. La deuxième partie, dévouée au Canada, parle de déphasages économiques et sociaux, de l'interface de la société émergente et de la fragmentation du sujet politique. Bibliographie.

4.16

MCFETRIDGE, D.G., ed. *Canadian industry in transition*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 388 p. (Collected research studies, 2) ISBN 0-8020-7242-9 OP

*L'industrie canadienne en transition*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 448 p. (Études, 2) ISBN 0-660-91495-6 É

Describes and comments upon the recent evolution of the structure of Canadian industry, with particular emphasis on the manufacturing sector. The contributors examine Canada's productivity in comparison with that of other nations, the distinctive problems of foreign-owned firms and the progress of the deregulation movement. They also assess government enterprises and their success in the Canadian economy. Each paper concludes with a bibliography.

Décrit et commente la récente évolution de la structure de l'industrie canadienne, en insistant particulièrement sur le secteur manufacturier. Les participants à l'étude examinent la productivité du Canada en la comparant à celle d'autres pays, les problèmes propres aux entreprises qui appartiennent à des intérêts étrangers et le mouvement de la déréglementation. Ils évaluent également les entreprises publiques et leur succès au sein de l'économie canadienne. Chaque étude se termine par une bibliographie.

4.17

SARGENT, John, ed. *Economic growth: prospects and determinants*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 229 p. (Collected research studies, 22) ISBN 0-8020-7265-8 OP

*La croissance économique: ses facteurs déterminants et ses perspectives*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 257 p. (Études, 22) ISBN 0-660-91515-4 É

Deals with aspects of Canada's long-term economic growth and prospects. The papers consider the measurement of productivity and its determinant; the use of the "Model of the Actual Economy" (MACE) to analyse the impact of energy prices, wages, and demand on productivity growth; the structure and implications of various global models. Two topics are given special consideration: the patterns of saving behaviour among Canadians; the demographic trends, particularly the changing age structure. Each paper concludes with a bibliography.

Traite des aspects de la croissance et des perspectives à long terme de l'économie canadienne. On y examine la mesure de la productivité et ses facteurs déterminants; le « *Model of the Actual Economy* » (MACE) pour analyser l'incidence des prix de l'énergie, des salaires et de la demande sur la croissance de la productivité; la structure et les répercussions de divers modèles globaux. Deux sujets reçoivent une attention spéciale: les habitudes d'épargne des Canadiens; les tendances démographiques, en particulier la structure changeante de l'âge. Chaque étude se termine par une bibliographie.

4.18

SARGENT, John, ed. *Postwar macroeconomic developments*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 333 p. (Collected research studies, 20) ISBN 0-8020-7262-3 OP

*L'évolution macro-économique depuis la guerre*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 383 p. (Études, 20) ISBN 0-660-91513-8 É

Deals with various aspects of Canadian macro-economic performance since the Second World War: inflation; productivity; the uses of indexation in adjusting to inflation; price flexibility and business cycle fluctuations; the influence of international monetary economics; international asset substitutability; developments in Canadian financial markets, 1962-1982. Each paper includes a bibliography.

Traite de divers aspects de la performance macroéconomique du Canada depuis la Deuxième Guerre mondiale: l'inflation, la productivité; les usages de l'indexation pour tenir compte de l'inflation; la flexibilité des prix et les cycles économiques; l'influence des économies monétaires internationales; la substituabilité des avoirs à l'échelle internationale; les faits nouveaux sur les marchés financiers canadiens, 1962-1982. Chaque étude s'accompagne d'une bibliographie.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI :** 3.32; 3.139; 3.140; 5.112; 5.38; 5.8; 12.243; 12.244; 12.245; 12.246; 12.247; 12.248; 12.249; 12.250; 12.251; 12.252; 12.253; 12.254; 12.255; 12.256; 12.257; 12.258; 12.259; 12.260; 12.261; 12.262; 12.263; 12.264; 12.265; 12.266; 12.267; 12.268; 12.269

---

## MONEY, BANKING AND THE CANADIAN FINANCIAL SYSTEM

## MONNAIE, BANQUE ET SYSTÈME FINANCIER DU CANADA

---

**4.19**

AULD, D.A.L. and F.C. Miller. *Principles of public finance: a Canadian text*. 2nd ed. Toronto: Methuen, 1984. 402 p. ISBN 0-458-98710-7 OP

First edition: 1975.

Provides a textbook introduction to the basic principles of public finance as they relate to Canadian public policy, institutions, and empirical work in the field. Chapters on public expenditures, public revenues, fiscal policy, fiscal federalism (including a discussion of major changes in intergovernmental fiscal relations for the period 1975-81). Index.

Première édition: 1975.

Constitue un ouvrage d'introduction aux principes de base des finances publiques reliés à la politique du Canada, aux institutions, et aux travaux empiriques menés dans le domaine. Les chapitres traitent: des dépenses et des recettes publiques; de la politique fiscale; du fédéralisme fiscal (y compris une étude des principaux changements apportés aux relations internationales en matière de fiscalité entre 1975 et 1981). Index.

**4.20**

BOREHAM, Gordon F. and Ronald G. Bodkin. *Money, banking and finance: the Canadian context*. 4th ed. Toronto: Dryden Canada, 1993. 661 p. ISBN 0-03-922796-0 OP

First published, 1969, under the title: *Money & banking: analysis & policy in a canadian context*.

La première édition, en 1969, fut publiée sous le titre: *Money & banking: analysis & policy in a canadian context*.



Examines factors which affect the application of monetary theory and policy to the Canadian economy: supply, demand, and interest in the financial markets; the amount of money in existence; the effect of money on the trend of total spending in the economy. Also considers the effects of international trade and capital flows on income determination. Concludes with an analysis of the development of the Canadian economy and its monetary policies since the Second World War. The fourth edition introduces major changes in coverage. Extensive revisions appear in the chapters about banking, international finance, and monetary policy. The two chapters on chartered banks have been extensively revised to reflect current issues. The sections on money and capital markets have been rewritten and condensed. Other parts have been substantially revised or updated.

Examine les facteurs qui influent sur l'application de la théorie et de la politique monétaires à l'économie canadienne: l'offre, la demande et les taux d'intérêt sur les marchés financiers; la masse d'argent; et l'incidence de l'argent sur la tendance des dépenses totales dans l'économie. Porte aussi sur les effets du commerce international et des mouvements de capitaux sur la détermination du revenu. Conclut par une analyse de l'évolution de l'économie du Canada et de ses politiques monétaires depuis la Deuxième Guerre mondiale. La quatrième édition comprend des changements importants. On a fait des révisions majeures aux chapitres sur le système bancaire, le monde financier international et la politique monétaire. Les deux chapitres sur les banques à charte ont été modifiés afin de tenir compte de questions contemporaines. Les parties qui portent sur les capitaux et le marché des capitaux ont été réécrites et condensées. On a revu et mis à jour beaucoup d'autres segments.

4.21

LABRECQUE, Gilles. *Monnaie, banque et crédit au Canada*. 3<sup>e</sup> éd. Sainte-Foy, Québec: Presses de l'Université Laval, 1993. 403 p. ISBN 2-7637-7343-5 D: 43 \$

First edition: 1979, under the title *Monnaie, crédit et banque au Canada*.

Première édition publiée en 1979 sous le titre *Monnaie, crédit et banque au Canada*.

Analysis of financial institutions and markets with consideration of the many sources of economic upheaval (deregulation, privatization, Canada-United States common market) in the 1980s. The first two chapters review the basic concepts of currency and credit. A general analysis of the Canadian banking system follows. Chapter 4 discusses the Bank of Canada and its monetary policy. In chapter 5, the author describes the Canadian monetary market in detail. Another chapter concerns the major monetary theories which have influenced the policies of industrialized countries. The last chapter offers an overview of the role of the Bank of Canada and Canadian banks on international financial markets. Bibliography.

Analyse les institutions et les marchés financiers en tenant compte de nombreux développements (déréglementation, privatisation, création du marché commun Canada-États-Unis) qui ont bouleversé l'économie des années 1980. Les deux premiers chapitres contiennent des notions élémentaires sur la monnaie et le crédit. Ils sont suivis d'une analyse générale du système bancaire canadien. Le chapitre 4 traite de la Banque du Canada et de sa politique monétaire. Au chapitre 5, l'auteur décrit le marché monétaire canadien en détail. Un autre chapitre porte sur les principales théories monétaires qui ont influencé les politiques des pays industrialisés. Le dernier chapitre porte sur les principales théories monétaires qui ont influencé les politiques des pays industrialisés. Le dernier chapitre présente un aperçu du rôle de la Banque du Canada et des banques canadiennes sur les marchés financiers internationaux. Bibliographie.

4.22

SHEARER, Ronald A., John F. Chant, and David E. Bond. *The economics of the Canadian financial system: theory, policy & institutions*. 3rd ed. Scarborough, Ont.: Prentice-Hall Canada, 1995. 898 p. ISBN 0-13-304676-1 IP: \$70.95

First edition: 1972.

Première édition: 1972.

A general introduction to the Canadian financial system: money and the payments system; theory of the financial markets and intermediation; the role of the chartered banks, of the quasi-banks as financial intermediaries; the development of the Canadian financial system; control of the money supply; the demand for money; international constraint on monetary policy; effectiveness of monetary policy. Index.

Introduction générale au système financier du Canada: l'argent et le système des paiements; la théorie des marchés financiers et de l'intermédiation financière; le rôle des banques à charte et quasi-banques comme intermédiaires financiers; le développement du système financier au Canada; le contrôle de l'offre de monnaie; la demande de monnaie; les contraintes internationales qui pèsent sur la politique monétaire; l'efficacité d'une politique monétaire. Index.

- 4.23** STRICK, J.C. *Canadian public finance*. 4th ed. Toronto: Holt, Rinehart and Winston of Canada, 1992. 284 p. ISBN 0-03-922794-4 IP: \$22.95

First edition: 1973.

This text concentrates on governmental financial institutions. It describes and analyses government policies as well as the practices and problems of government finances in Canada: significance of government in the economy; growth of the public sector; budgeting and decision-making; the federal tax structure; fiscal policy; government borrowing and public debt; federal-provincial fiscal relations; provincial-municipal finance. Selected socio-economic problems such as the distribution of income, social welfare, education and regional development are treated in a separate chapter. Index.

Première édition: 1973.

Ce document porte essentiellement sur les institutions financières gouvernementales. On y décrit et analyse les politiques gouvernementales et les pratiques et problèmes inhérents aux finances publiques au Canada: l'importance du gouvernement dans l'économie; la croissance du secteur public; la budgétisation et la prise de décision; la structure fédérale en matière de taxation; la politique fiscale; les emprunts de l'État et la dette publique; les relations fiscales fédérales-provinciales; les finances provinciales et municipales. Dans un chapitre distinct, on aborde des problèmes socioéconomiques choisis, comme la distribution des revenus, le bien-être social, l'enseignement et l'expansion économique régionale. Index.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI : 4.17; 4.18; 4.39; 5.16**

## MONETARY AND FISCAL THOUGHT AND POLICIES

## THÉORIES ET POLITIQUES FISCALES ET MONÉTAIRES

- 4.24** HOWITT, Peter. *Monetary policy in transition: a study of Bank of Canada policy, 1982-1985*. Toronto: C.D. Howe Institute, 1986. 140 p. ISBN 0-88806-136-6 IP: \$12

Provides a critical assessment of Canadian monetary policy in the 1982-1985 period. The author argues that policy decisions by the Bank of Canada were instrumental in bringing about a macro-economic transition from high to low inflation. The author concludes that the Bank's policies contributed to the slow recovery from the 1981-82 recession and the Bank's failure to diagnose the situation was compounded by its tendency to over-emphasize the importance of the Canadian-U.S. dollar exchange rate in the setting of monetary policy.

Contient une évaluation critique de la politique monétaire du Canada entre 1982 et 1985. L'auteur prétend que les décisions prises en matière de politique par la Banque du Canada ont facilité la transition, sur le plan macro-économique, d'un taux d'inflation élevé à un taux peu élevé. L'auteur conclut que les politiques de la Banque ont contribué à ralentir le redressement après la récession de 1981-1982, et que la tendance de la Banque d'accorder trop d'importance au cours du dollar canadien par rapport au dollar américain dans le cadre de la politique monétaire n'a fait que compliquer sa tâche d'établir un diagnostic de la situation.

- 4.25** KALYMON, Basil A. *The management of Canadian resources: concepts and cases*. Toronto: McGraw-Hill Ryerson, 1981. 245 p. (Canadian marketing and management series) ISBN 0-07-077953-8 OP

This volume, through text and cases, provides an introduction to key economic issues related to the management of Canadian natural resources. Topics covered include: resource conservation; economic rent and taxation; time preference and investment; exhaustible-resource pricing; renewable-resource pricing; economic, social, and environmental impact; resource policies analysis. Bibliography.

Cet ouvrage, de par son texte et les études de cas qu'il contient, constitue une introduction aux principales questions économiques liées à la gestion des ressources naturelles du Canada. Les sujets couverts incluent: la conservation des ressources; la rente économique et la fiscalité; les préférences quant au choix du moment de l'investissement; la fixation des prix des ressources non renouvelables et des ressources renouvelables; l'incidence écologique, économique et sociale; une analyse des politiques en matière de ressource. Bibliographie.

4.26

SARGENT, John, ed. *Fiscal and monetary policy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 339 p. (Collected research studies, 21) ISBN 0-8020-7263-1 OP

*Les politiques budgétaire et monétaire*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 387 p. (Études, 21) ISBN 0-660-91514-6 É

The collaborators focus on the short and long-term aspects of monetary and fiscal policy: consequences of government budget deficits; high real interest rates and fiscal policy; regional stabilization; monetary control; the government budget, the accumulation of capital and long-run welfare. The studies also review the course of monetary and fiscal policy in the last two decades. A final essay provides a critical review of Keynesian theories of accumulation and their policy implications.

Les auteurs se penchent sur les aspects à court et à long terme des politiques monétaires et fiscales; les conséquences du déficit budgétaire de l'État; les taux d'intérêt réels élevés et la politique fiscale; la stabilisation régionale; le contrôle monétaire; le budget du gouvernement; l'accumulation du capital et les prestations sociales de longue durée. Les études portent aussi sur l'évolution des politiques monétaires et fiscales au cours des deux dernières décennies. Un dernier essai présente un examen critique des théories keynésiennes de l'accumulation et de leurs incidences en matière de politique.

## TAXATION, INFLATION AND UNEMPLOYMENT

## IMPÔTS, INFLATION ET CHÔMAGE

4.27

BELLAN, Ruben C. *The unnecessary evil: an answer to Canada's high unemployment*. Toronto: McClelland & Stewart, 1986. 173 p. ISBN 0-7710-1153-9 OP

Interprets conventional wisdom about government deficit-spending as a myth and argues that government must make up current and prospective deficiency of jobs by increasing spending on public works and public services. Argues that the Second World War experience demonstrated that government can assure that the aggregate of spending is sufficient not only to eliminate unemployment, but to prevent wages and profits from increasing higher than national productivity.

Interprète les idées reçues sur la pratique du déficit budgétaire du gouvernement comme un mythe et affirme que le gouvernement doit remédier au manque d'emplois actuel par une hausse des dépenses en travaux et en services publics. Soutient que l'expérience de la Deuxième Guerre mondiale montre que le gouvernement peut faire en sorte que la totalité des dépenses suffise à éliminer le chômage tout en évitant que les salaires et les profits n'augmentent plus rapidement que la productivité nationale.

4.28

BLOCK, Sheila, et al. *Taxation and the distribution of income*. Allan Maslove, ed. Toronto: University of Toronto Press, in cooperation with the Fair Tax Commission of Ontario, 1994. 132 p. (Research studies of the Fair Taxation Commission of Ontario) ISBN 0-8020-7628-9 IP: \$17.95

The first paper reviews and synthesizes the tax incidence literature and present the results of a microsimulation analysis of total tax incidence in Ontario. The remaining two papers focus on the upper and lower extremities of the income spectrum and assess how the tax system impacts on individuals and families. The latter examines the interrelationships between tax and transfer systems and how they jointly affect the well-being of low-income families.

Le premier article passe en revue et synthétise la documentation sur l'incidence fiscale et présente les résultats d'une analyse par microsimulation des répercussions fiscales globales en Ontario. Les deux autres évaluent les répercussions du régime fiscal sur les Canadiens et leurs familles, en se concentrant sur la population à revenu élevé et sur celle à faible revenu. Le dernier de ces deux articles examine plus précisément le rapport mutuel entre le régime fiscal et les mesures de transfert et leurs répercussions respectives sur le bien-être des familles à faible revenu.

4.29

CONKLIN, David, et al. *The economic and social environment for tax reform*. Allan Maslove, ed. Toronto: University of Toronto Press, in cooperation with the Fair Tax Commission of Ontario, 1995. 267 p. (Research studies of the Fair Taxation Commission of Ontario) ISBN 0-8020-7629-7 IP: \$19.95

The eight collaborators (six papers) study the major economic and social developments that determine the context for tax reforms in the 1990s. The topics include the globalization of markets, free trade arrangements, changing technology and production processes, macro-economic policies and conditions in Canada, and population growth and changes in the demographic structure.

Ces six articles étudient les principaux changements économiques et sociaux à l'origine de la réforme fiscale des années 1990. Les huit auteurs passent en revue la mondialisation des marchés et les accords de libre-échange, ainsi que l'évolution de la technologie et des procédés de production. Ils abordent aussi les politiques macro-économiques et la conjoncture au Canada de même que l'accroissement de la population et les changements dans la structure démographique.

4.30

DAY, Kathleen M., et al. *Issues in the taxation of individuals*. Allan Maslove, ed. Toronto: University of Toronto Press, in cooperation with the Fair Tax Commission of Ontario, 1994. 260 p. (Research studies of the Fair Taxation Commission of Ontario) ISBN 0-8020-7603-3 IP: \$26.00

The six contributions include positions on a wide range of issues relating to potential reforms of taxes and their effects on individuals. The issues include factors in the mix between income and consumption taxation, the role of the tax system in individuals' migration decisions, the choice between the individual and the family as the basic unit of taxation, sale taxes, and tax compliance and administration.

Les six articles présentent des points de vue sur toute une gamme de possibilités fiscales et étudient les répercussions de ces réformes sur la population. On y aborde de nombreuses questions relatives à ces possibilités, notamment l'impôt sur le revenu, les taxes à la consommation, le rôle joué par le régime fiscal sur les décisions de migration des citoyens, le choix entre l'individu ou la famille comme base d'imposition, les taxes de vente, ainsi que l'observation des règles fiscales et l'administration des impôts.

4.31

GERA, Surendra, ed. *Canadian unemployment: lessons from the 80s and challenges for the 90s: a compendium*. Ottawa: Economic Council of Canada, 1991. 174 p. ISBN 0-660-14171-X IP: \$18.95 Canada; \$24.95 elsewhere

*Le chômage au Canada: une vue rétrospective et prospective: recueil*. Ottawa: Conseil économique du Canada, 1991. 180 p. ISBN 0-660-93406-X D: 18,95 \$ Canada; 24,95 \$ autres pays

An analytical approach to the patterns of Canada's unemployment with insights into underlying causes and outlines of possible solutions. Provides an historical perspective and reviews a wide range of economic factors that have an impact on unemployment. Deals with issues such as: regional unemployment disparities, the persistence of unemployment and sectoral labour mobility, the implications of interindustry wage differentials. Bibliography.

Une analyse des modèles du chômage canadien accompagnée d'explications qui en éclaircissent les causes. Les auteurs suggèrent des mesures qui pourraient servir de solutions. Ils font l'histoire du chômage au Canada et ils étudient des variables importantes comme les disparités régionales; la persistance du chômage et la mobilité sectorielle de la main-d'œuvre; et les implications des écarts salariaux d'une industrie à l'autre. Bibliographie.

4.32

PERRY, J. Harvey. *Taxation in Canada*. 5th ed. Toronto: Canadian Tax Foundation, 1990. 331 p. (Canadian tax papers, no. 89) ISBN 0-8880-8042-5 IP: \$30

First edition: 1951.

Première édition: 1951.

A comprehensive treatment of taxation in Canada at the federal, provincial, and local levels. The overview is followed by chapters on: federal individual income tax; federal corporate income tax; federal commodity taxes; provincial taxation (constitutional limits, individual income tax, corporate taxes, and commodity and miscellaneous taxes); provincial non-tax revenues such as revenues from natural resource royalties and from liquor sales and motor vehicle operation fees; municipal taxation. The final chapters deal with the budgetary systems at all levels of government and the administration of federal taxes. Bibliography. Index.

Traitement exhaustif de la fiscalité, au niveau fédéral, provincial et municipal. Survol d'ensemble suivi de divers chapitres traitant des questions suivantes: l'impôt fédéral sur le revenu des particuliers; l'impôt fédéral sur le revenu des sociétés; les taxes fédérales sur les marchandises; les taxes provinciales (limites inhérentes d'après la Constitution, impôt sur le revenu des particuliers, impôts sur les sociétés; taxes sur les marchandises et taxes diverses); recettes provinciales non fiscales comme les recettes tirées des redevances sur les ressources naturelles et des droits sur la vente d'alcool et de l'exploitation de véhicules à moteur; taxes municipales. Les derniers chapitres traitent des systèmes budgétaires à tous les paliers de gouvernement et de l'administration des taxes fédérales. Bibliographie. Index.

4.33

RIDDELL, W. Craig. *Dealing with inflation and unemployment in Canada*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 170 p. (Collected research studies, 25) ISBN 0-8020-7268-2 OP

*La lutte contre l'inflation et le chômage au Canada*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 193 p. (Études, 25) ISBN 0-660-91518-9 É

Reviews the dilemmas posed by unemployment and inflation in Canada in the last two decades. Provides some discussion of the attempts at solutions since the Second World War. Other essays consider demand restraint, income policies and institutional reforms to wage-setting mechanisms, and weigh the merits of these alternatives in controlling inflation. Bibliography.

Examine les dilemmes posés par le chômage et l'inflation au cours des deux dernières décennies au Canada. Accorde une certaine attention aux tentatives de solutions mises à l'essai depuis la Deuxième Guerre mondiale. D'autres articles portent sur la restriction de la demande, les politiques des revenus et les réformes institutionnelles visant les mécanismes d'établissement des salaires. On y étudie quelle combinaison de ces diverses possibilités constituerait l'approche préférée pour lutter contre l'inflation. Bibliographie.

SEE ALSO / VOIR AUSSI : 4.10; 4.11; 4.12; 4.13; 4.14; 4.15; 5.8; 5.119

## ECONOMIC PLANNING AND THE STATE

## L'ÉTAT ET LA PLANIFICATION ÉCONOMIQUE

4.34

ANDERSON, F.J. *Natural resources in Canada: economic theory & policy*. 2nd ed. Scarborough, Ont.: Nelson Canada, 1991. 292 p. ISBN 0-17-603509-5 IP: \$37.95

First edition: 1985.

A primer on Canadian natural resources economics which deals with economic theory applied to natural resource problems and Canadian public policy issues in natural resources management: the impact of natural resources on the Canadian economy; models of nonrenewable resource use; rent capture and resource taxation; potash and oil; two case studies on the political economy of minerals; the management of forest resources; ocean fisheries. Bibliography. Index.

Première édition: 1985.

Ouvrage de base sur l'économie des ressources naturelles du Canada. Il traite de la théorie économique appliquée aux problèmes inhérents aux ressources naturelles et de questions de politique publique relatives à la gestion des ressources naturelles: incidence des ressources naturelles pour l'économie canadienne; modèles d'utilisation des ressources non renouvelables; prélèvement de la rente et imposition des ressources; potasse et pétrole; deux études de cas sur l'économie politique des minéraux; la gestion des ressources forestières; la pêche en mer. Bibliographie. Index.

4.35

ATKINSON, Michael M. and William D. Coleman. *The state, business, and industrial change in Canada*. Toronto: University of Toronto Press, 1989. 236 p. (The State and economic life) ISBN 0-8020-5682-2 OP: cloth ISBN 0-8020-6615-1 IP: \$19.95 paper

Argues that in order to analyse Canada's industrial policy effectively, attention must be given to industry organization, state structures, and systems of interest intermediation at the sectoral level. The authors introduce the concept of policy network, and apply it to three types of industrial sectors: the research-intensive sectors and telecommunications, manufacturing and pharmaceuticals; the rapidly changing sectors of petrochemicals and meat processing; the contracting, troubled sectors of textiles, clothing, and dairy processing.

Les auteurs de cet ouvrage soutiennent que, pour analyser efficacement la politique industrielle du Canada, il faut examiner l'organisation de l'industrie, les structures de l'État et des intérêts économiques au niveau sectoriel. Ils introduisent le concept de réseau politique et l'appliquent à trois types de secteurs industriels à forte intensité en recherche: les secteurs des télécommunications, manufacturiers et de la pharmaceutique; les secteurs en évolution rapide (produits pétrochimiques et transformation de la viande); les secteurs en difficulté et en perte de vitesse, (industrie du textile, des vêtements et des produits laitiers).

- 4.36** BLAIS, André, Claude Desranleau et Yves Vanier. *Une sociologie politique de l'aide à l'industrie*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 192 p. (Études, 45) ISBN 0-660-91538-3 É

*A political sociology of public aid to industry*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 173 p. (Collected research studies, 45) ISBN 0-8020-7290-9 OP

Examines the tools of government intervention (tariffs, quotas, financial and technical aid, tax breaks and public markets) and their use in Canada and in other countries. Identifies significant differences in the applications of these tools, and considers the political motivations that lead governments to favour some forms of intervention, and the industries to which they are applied. Bibliography.

Examine les moyens d'intervention du gouvernement (droits de douane, quotas, aide financière et technique, allègements fiscaux et marchés publics) et leur utilisation au Canada et dans d'autres pays. Souligne d'importantes différences dans l'application de ces moyens et met au jour les motifs politiques qui conduisent les gouvernements à préférer certaines formes d'intervention et les industries auxquelles elles s'appliquent. Bibliographie.

- 4.37** BLAIS, André, éd. *La politique industrielle*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 425 p. (Études, 44) ISBN 0-660-91537-5 É

*Industrial policy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 379 p. (Collected research studies, 44) ISBN 0-8020-7289-5 OP

Examines the role of the principal participants in the formulation of industrial policy (politicians, bureaucrats, industrialists and unions) and compares the Canadian experience with that of European countries where state intervention is traditionally more pronounced. The collaborators conclude that the Canadian debate on industrial policy must be set in the context of international political economy, and must reflect the interplay of the diverse forces at play. Each paper includes a bibliography.

Examine le rôle des principaux participants à l'élaboration de la politique industrielle (politiciens, bureaucrates, industriels et syndicats) et compare l'expérience canadienne à celle des pays européens où l'intervention de l'État a toujours été marquée. Les divers auteurs concluent que le débat canadien sur la politique industrielle doit être situé dans le contexte de l'économie politique internationale et refléter l'interaction des diverses forces en jeu. Chaque étude s'accompagne d'une bibliographie.

- 4.38** DOERN, G. Bruce, ed. *The politics of economic policy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 306 p. (Collected research studies, 40) ISBN 0-8020-7285-2 OP

*Les dimensions politiques de la politique économique*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 357 p. (Études, 40) ISBN 0-660-91533-2 É

This collection of papers analyses a wide array of topics dealing with the political context of economic policy-making. In addition to an overview of the politics of economic policy the volume contains essays on the politics of the deficit; the historical developments and the limits to future change in income security; the politics of labour market policy; natural resources and national politics. Bibliographies.

Ce recueil d'études analyse une vaste gamme de sujets concernant le contexte politique de l'élaboration d'une politique économique. Le volume contient un aperçu des motifs politiques qui sous-tendent une politique économique et des articles sur l'aspect politique du déficit; l'évolution historique de la sécurité du revenu et les limites des changements qu'on pourrait y apporter; l'aspect politique de l'orientation du marché du travail; les ressources naturelles et la politique nationale. Bibliographies.

- 4.39** DRACHE, Daniel and Meric S. Gertler, eds. *The new era of global competition: state policy and market power*. Montreal: McGill-Queen's University Press, 1991. 450 p. ISBN 0-7735-0817-1 IP: \$55 cloth; ISBN 0-7735-0818-X IP: \$24.95 paper

The contributors examine recent public-sector initiatives that have altered the economy and transformed Canadian society: monetarist macro-economic policies; the Free Trade Agreement; the increasing use of the Charter of Rights and Freedoms to make regulatory decisions. They consider the consequences of those changes for key industries and Canada's social policies, noting the conservative agenda's effect on workers' income, work conditions, collective bargaining, and social benefits. The role of the state in the economy is also reappraised. The final chapters explore alternatives focusing on macro-economic management, employment, industrial strategy, and the environment.

Les collaborateurs analysent les initiatives gouvernementales récentes qui ont transformé l'économie et la société canadienne: la politique macro-économique des monétaristes; l'Accord de libre-échange; l'invocation de plus en plus fréquente de la Charte des droits et libertés pour interpréter des règlements. Les auteurs soupèsent les conséquences de ces changements, surtout en ce qui concerne les industries clés et la politique sociale du pays. Ils notent les répercussions de l'agenda des forces conservatrices sur le salaire des ouvriers, les conditions de travail, les négociations syndicales et les bénéfices sociaux. On réexamine le rôle économique de l'État. Aux derniers chapitres, on explore des solutions de rechange en soulignant le management macro-économique, l'embauche, la stratégie de mise en valeur industrielle et le respect de l'environnement.

4.40

LAUX, Jeanne Kirk and Maureen Appel Molot. *State capitalism: public enterprise in Canada*. Ithaca, N.Y.: Cornell University Press, 1988. 250 p. (Cornell studies in political economy) ISBN 0-8014-2079-2 IP: US\$38.50 cloth; ISBN 0-8014-9469-9 IP: US\$11.95 paper

Examines fundamental questions raised by the role of the state as investor and producer in competitive and profitable sectors of the economy. The authors adopt a comparative perspective that reconsiders European experience and focuses on Canada. The book then gauges the limits of state capitalism and suggests new directions such as joint ventures with the private sector. The authors argue that recent moves toward privatization mask a streamlining of state capitalism. Index.

Examine des questions fondamentales soulevées par le rôle de l'État comme investisseur et producteur dans des secteurs compétitifs et rentables de l'économie. Les auteurs situent leur étude dans des perspectives comparatives qui les amènent à reconsidérer l'expérience européenne et à se concentrer sur le Canada. Ensuite, ils évaluent les limites du capitalisme étatique et proposent de nouvelles orientations, comme les coentreprises avec le secteur privé. Les auteurs prétendent que la tendance récente à la privatisation masque la rationalisation du capitalisme d'État. Index.

4.41

MATHEWSON, G. Frank and Ralph A. Winter. *Competition policy and vertical exchange*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 119 p. (Collected research studies, 7) ISBN 0-8020-7248-8 OP  
*La politique en matière de concurrence et les échanges verticaux*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 136 p. (Études, 7) ISBN 0-660-91500-6 É

Offers an economic analysis of vertical restraints and a delineation of policy guidelines. The collaborators discuss four vertical practices: resale price maintenance; exclusive territorial protection; tying; exclusive dealing. They compare the current legal status of these practices in Canada, the United States, and Britain, and examine the competing theories underlying the practices. On the basis of the comparative analysis, the authors derive a distinction between those situations in which vertical restraints involve potential cartel behaviour and those that serve the better interest. Bibliography.

Offre une analyse économique des contraintes verticales et une description des lignes directrices. Les divers auteurs étudient quatre pratiques verticales: le maintien du prix de revente; la protection exclusive du territoire; les liens; les transactions exclusives. Ils comparent l'état de ces pratiques sur le plan juridique au Canada, aux États-Unis et en Grande-Bretagne. Ils examinent les théories concurrentes qui les sous-tendent. À l'aide d'une analyse comparative, les auteurs établissent une distinction entre les situations où les contraintes verticales entraînent un comportement éventuel de cartel et celles qui servent l'intérêt public. Bibliographie.

4.42

MCCREADY, Douglas J. *The Canadian public sector*. Toronto: Butterworths, 1984. 457 p. ISBN 0-409-84816-6 OP

A study of resource allocation, income distribution, and stabilization as these are affected by government budgetary policy. The emphasis is on fiscal policy, federalism, and public institutional decision-making. Chapters on: the size and growth of the Canadian public sector; fiscal federalism; federal-provincial economic relations; evaluating government policy; taxation; stabilizing the economy; social security and welfare. Bibliography. Index.

Examine l'influence de la politique budgétaire sur l'affectation des ressources, la distribution des revenus et la stabilisation. L'accent est mis sur la politique fiscale, le fédéralisme et la prise de décision dans les institutions publiques. Les chapitres portent sur: la taille et la croissance du secteur public canadien; le fédéralisme fiscal; les relations fédérales-provinciales sur le plan économique; l'évaluation de la politique gouvernementale; la fiscalité; la stabilisation de l'économie; la sécurité sociale et le bien-être social. Bibliographie. Index.

4.43

MCFETRIDGE, D.G. *Canadian industrial policy in action*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 213 p. (Collected research studies, 4) ISBN 0-8020-7244-5 OP

*La mise en œuvre de la politique industrielle canadienne*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 269 p. (Études, 4) ISBN 0-660-91497-2 É

A collection of papers on various aspects of industrial policy: the economics of industrial policy; the impact of government intervention on the major appliance industry; Crown corporations and economic efficiency; economic regulation in Canada; commercial and political efficiency. Bibliographies.

Recueil d'études sur divers aspects de la politique industrielle: l'aspect économique de la politique industrielle; l'incidence de l'intervention du gouvernement sur l'industrie des gros appareils ménagers; les sociétés d'État et l'efficacité économique; la réglementation économique au Canada; l'efficacité commerciale et politique. Bibliographies.

4.44

MCFETRIDGE, D.G. *Economics of industrial policy and strategy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 225 p. (Collected research studies, 5) ISBN 0-8020-7245-3 OP

*Les dimensions économiques de la politique et de la stratégie industrielles*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 269 p. (Études, 5) ISBN 0-660-91498-0 É

Discusses the Canadian understanding of industrial strategy and explores the industrial policies of Japan, Britain, Australia, France, Germany, Sweden, and the United States. The contributors investigate the relationship of the mix of industrial policies in individual nations with national characteristics and economic attainment.

Examine la vision canadienne d'une stratégie industrielle et discute des politiques industrielles du Japon, de la Grande-Bretagne, de l'Australie, de la France, de l'Allemagne, de la Suède et des États-Unis. Étudie également la relation entre la combinaison de politiques industrielles de divers pays et les caractéristiques nationales ainsi que les résultats économiques.

4.45

SARGENT, John, ed. *Long-term economic prospects for Canada: a symposium*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 300 p. (Collected research studies, 23) ISBN 0-8020-7266-6 OP

*Les perspectives économiques de longue durée au Canada: un colloque*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 311 p. (Études, 23) ISBN 0-660-91516-2 É

The contributors advance macro projections to the year 2000 and sectoral views of the longer term for energy, transportation, communications, agriculture, forestry, mining and manufacturing. They discuss the uses and limitations of long-term projections and evaluate the record of such undertakings.

Les auteurs avancent des projections macro-économiques jusqu'en l'an 2000 et des vues sectorielles à plus long terme en ce qui concerne l'énergie, les transports, les communications, l'agriculture, les forêts, les mines et le secteur manufacturier. Ils examinent les utilisations et les limitations des projections à long terme et en évaluent les résultats.



4.46

SCHULTZ, Richard J. and Alan Alexandroff. *Economic regulation and the federal system*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 187 p. (Collected research studies, 42) ISBN 0-8020-7287-9 OP

*La réglementation économique et le système fédéral*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 210 p. (Études, 42) ISBN 0-660-91535-9 É

An analysis of economic regulation focused on airlines, telecommunications, and securities and financial markets. Tracing developments over three decades, the authors identify changes in the nature of regulations (from a policing mode to a planning one), and point out the economic and technological imperatives that create strong pressure for deregulation. Within the context of these developments, the study examines the tensions inherent in the triple role played by the provinces in regulation: each province is at once regulator, owner of regulated enterprises and a representative for private interests of regional economic importance.

Analyse de la réglementation économique centrée sur les lignes aériennes, les télécommunications, les titres et les marchés financiers. En reprenant l'évolution au cours des trois décennies, les auteurs définissent les changements survenus dans la nature des règlements (du maintien de l'ordre à la planification) et soulignent les impératifs économiques et technologiques qui exercent de fortes pressions en faveur de la déréglementation. Ce faisant, ils examinent les tensions inhérentes au triple rôle des provinces dans la réglementation: chaque province est à la fois organe de réglementation, propriétaire des entreprises réglementées et forum représentatif des intérêts privés qui revêtent une importance économique régionale.

4.47

STRICK, J.C. *The economics of government regulation: theory and Canadian practice*. 2nd ed. Toronto: Thompson Educational Publishing, 1994. 276 p. ISBN 1-55077-054-3 IP: \$22.95

First edition: 1990.

Première édition: 1990.

A concise presentation of the economic principles, theories, issues, and policies of government regulation. In the first part, the basic elements of microeconomics are applied in the theoretical presentation of government regulation. Part 2 consists of detailed Canadian case studies covering a mix of regulated areas: airlines and telephones, broadcast and pay cable companies, financial institutions, pollution. Other applications briefly covered include: agriculture, rental housing, patented medicine and general wage-price controls. Index.

Une présentation succincte des principes, de la théorie, des grandes questions et de la politique de la réglementation gouvernementale. Dans la première partie, on a recours aux éléments de base de la micro-économie pour brosser un tableau théorique de la réglementation gouvernementale. Dans la deuxième partie, on procède à l'élaboration d'études de cas qui évoquent plusieurs secteurs: le transport aérien; le téléphone; la télédiffusion et la câblodiffusion; les institutions financières; et la pollution. On explore d'autres cas, mais sans leur prêter la même attention: l'agriculture; la location de logements; la pharmaceutique brevetée; et le contrôle des prix et des salaires. Index.

4.48

TREBILCOCK, Michael J. *The political economy of economic adjustment: the case of declining sectors*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 366 p. (Collected research studies, 8) ISBN 0-8020-7249-6 OP

*L'économie politique de l'adaptation économique*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 413 p. (Études, 8) ISBN 0-660-91501-4 É

Surveys the adjustment policies developed to deal with declining sectors of other technologically advanced countries (United States, Britain, Australia, Japan, France, West Germany). The author concludes that superior growth performance is directly related to policies that ease the shift of resources from declining sectors to growth sectors. Bibliography.

L'auteur, qui examine les politiques d'adaptation élaborées dans le but de traiter avec les secteurs en déclin d'autres pays industrialisés (États-Unis, Grande-Bretagne, Australie, Japon, France, Allemagne de l'Ouest), conclut que la performance supérieure en matière de croissance est directement reliée aux politiques qui facilitent le transfert des ressources des secteurs en déclin vers les secteurs en croissance. Bibliographie.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI : 5.110; 5.111; 5.112; 5.113; 5.114; 5.116**

**FOREIGN ECONOMIC  
RELATIONS AND FOREIGN  
TRADE**

**COMMERCE ET RELATIONS  
ÉCONOMIQUES  
INTERNATIONALES**

- 4.49** BALDWIN, John R. and Paul K. Gorecki. *The role of scale in Canada-U.S. productivity differences in the manufacturing sector, 1970-1979*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 319 p. (Collected research studies, 6) ISBN 0-8020-7246-1 OP

*Les économies d'échelle et la productivité: l'écart entre le Canada et les États-Unis*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 375 p. (Études, 6) ISBN 0-660-91499-9 É

This study attempts to measure the contributions of factors such as sub-optimal plant scale, short production runs, foreign ownership, and trade barriers to productivity differences between the two countries. The authors identify the scale effect as critical and suggest that trade also plays an important role. A strong argument emerges that continued reduction of trade barriers is in Canada's best interest. Bibliography.

Cette étude tente de mesurer l'incidence de facteurs comme l'échelle d'installation sous-optimale, les cycles de production courts, la propriété étrangère et les obstacles au commerce en regard des écarts entre les deux pays en ce qui concerne la productivité. Les auteurs considèrent l'effet d'échelle comme critique et laissent entendre que le commerce joue aussi un rôle important. Un thème revient avec insistance: la réduction soutenue des obstacles au commerce serait dans le meilleur intérêt du Canada. Bibliographie.

- 4.50** BRITTON, John N.H., ed. *Canada and the global economy: the geography of structural and technological change*. Montreal: McGill-Queen's University Press, 1996. 458 p. (Canadian Association of Geographers series in Canadian geography) ISBN 0-7735-0927-5 IP: \$65 cloth; ISBN 0-7735-1356-6 IP: \$32.95 paper

A collection of essays by twenty-three economic geographers. Explores four central themes: the locational impact of the openness of the Canadian economy; Canada's relatively simple economic geography in terms of regional variations in resources and urban development; the problems of keeping pace with rapid advances in technology; and the role of government in maintaining a national market and assisting economic development. In the process the geographers outline the essentials of Canada's contemporary economic geography and highlight the origins and spatial imprint of change in the Canadian economy. In particular they provide an assessment of Canada's participation in significant patterns of economic change. Index.

Écrits par vingt-trois spécialistes de la géographie économique, les articles de cet ouvrage analysent quatre thèmes principaux: les incidences locales de l'ouverture du marché canadien, la simplicité relative de la géographie économique canadienne selon les écarts régionaux en matière de ressources et de développement urbain, les difficultés de suivre l'évolution rapide de la technologie, et le rôle du gouvernement dans le maintien du marché intérieur et l'aide au développement économique. Dans leur étude, les auteurs font ressortir les aspects clés de la géographie économique contemporaine du Canada ainsi que les origines et les marques spatiales du changement auquel est confrontée l'économie canadienne. De plus ils évaluent la contribution du Canada aux grandes vagues de changement économique. Index.

- 4.51** BROWN, Douglas M. and Earl H. Fry. *States and provinces in the international economy*. Berkeley, Calif.: Institute of Governmental Studies Press, University of California; Kingston, Ont.: Institute of Intergovernmental Relations, Queen's University, 1993. 248 p. ISBN 0-87772-335-4 IP: US\$24.95

Vol. 2 of the North American Federalism Project.

Deuxième volume du North American Federalism Project.

Nine essays examining the impact of the international economy on local economic circumstances in North America: states in the international economy, an American overview; cascading subnational paradiplomacy in an interdependent and transnational world; international economic policies and the role of the state in U.S. federalism; the evolving role of the provinces in Canada-U.S. trade relations; the routinization of cross-border interactions (an overview of arbitration mechanisms); Canadian provincial trade offices in the United States; state export policies; United States federalism and foreign policy; the impact of provincial governments on Canadian foreign policy.

Les auteurs de ces neuf études examinent l'impact de l'économie internationale sur les circonstances de l'économie locale nord-américaine: les États dans l'économie internationale, un point de vue américain; les multiples retombées de la paradiplomatie d'échelle subnationale dans un monde de l'interdépendance et de transnationalité; la politique économique internationale et le rôle de l'État au sein du fédéralisme américain; le rôle en devenir des provinces dans les relations commerciales entre le Canada et les États-Unis; le caractère routinier des interactions transfrontalières (vue d'ensemble des structures et des activités des organismes d'arbitration); les délégations industrielles provinciales en territoire américain; les politiques à l'exportation des États américains; le fédéralisme américain et la politique étrangère; l'influence des gouvernements provinciaux sur la politique étrangère canadienne.

4.52

BRYAN, Ingrid A. *Canada in the new global economy: problems and policies*. Toronto: Wiley, 1994. 352 p. ISBN 0-47-164096-4 IP: \$32.95

Previous editions (1982 and 1986) under title *Economic policies in Canada*.

The author reviews Canada's economic performance in the 1990s and several types of public policies that are needed for a more efficient, equitable, and sustainable economic order. The first part, on economic performance, includes a chapter on national income and other measures of economic well-being; two chapters on the environmental challenge; an evaluation of the economic importance of Canada's resources; a discussion of employment, distribution of income and competitiveness. The second part, on policy, looks at the environment, money and finance, trade and society. Index.

Les éditions antérieures (1982 et 1986) parurent sous le titre *Economic policies in Canada*.

L'auteur fait état de la performance de l'économie canadienne au cours des années 1990 et passe en revue différentes politiques gouvernementales nécessaires à un ordre économique plus efficace, plus équitable et plus durable. La première partie du livre porte sur la performance économique: un chapitre traite du revenu national et d'autres mesures de bien-être économique, et deux autres examinent le défi posé par la conjoncture environnementale, évaluent l'importance économique des ressources du pays et débattent des questions de l'emploi, de la répartition des revenus et de la compétitivité. La deuxième partie touche à divers aspects des politiques: environnement, finance, commerce et société. Index.

4.53

CAMERON, Duncan and Mel Watkins, eds. *Canada under free trade*. Toronto: James Lorimer, 1993. 320 p. ISBN 1-55028-379-0 IP: \$29.95 cloth; ISBN 1-55028-377-4 IP: \$19.95 paper

The contributors gauge the impact of the Free Trade Agreement on the Canadian economy and society. Authors consider free trade models and the role of the exchange rate. Topics examined in relation to the agreement include: manufacturing, agriculture, public services, environment, energy, investment, trade law, culture. The book also looks at future trading blocs.

Les collaborateurs mesurent l'impact de l'Accord de libre-échange sur la société et l'économie canadiennes. Les auteurs discutent de plusieurs modèles de libre-échange et du rôle des taux de change avant de passer à des sujets spécifiques comme l'Accord et le secteur manufacturier, l'agriculture, les services publics, l'environnement, l'énergie, les investissements, le droit commercial, la culture. Le volume contient des discussions sur l'avenir des mégacircuits d'échange.

4.54

CHAMBERS, Edward J. and Michael B. Percy. *Western Canada in the international economy*. Edmonton: University of Alberta Press, 1992. 106 p. (Western studies in economic policy, no. 2) ISBN 0-88864-247-4 IP: \$16.95

The first part offers an economic assessment of the region through a series of trade and employment profiles. The chapters also identify the importance of the merchandise export trade, its commodity composition, and the geographic markets where customers are located. The second part considers important measures of instability in the Western Canadian economy (commodity price volatility, instability of the exchange rate) while the next part reviews strategic options to alleviate the problem of instability. The final chapter deals with the effects of trade liberalization on structural change in Western Canada. Bibliography.

Dans la première partie, on évalue la santé économique de la région en passant en revue des profils de la main-d'œuvre et de l'activité commerciale. Ces chapitres mettent en valeur l'importance de l'exportation des marchandises et le rôle des produits de base ainsi que la localisation des clients. Dans la deuxième partie, on relève des phénomènes critiques qui expliquent l'instabilité économique de l'Ouest (la volatilité du prix des denrées et l'instabilité des taux de change). Pour terminer, les auteurs suggèrent des options stratégiques qui pourraient soulager l'instabilité. Au dernier chapitre, on mesure les effets de la libéralisation du commerce sur les changements structurels de l'Ouest canadien. Bibliographie.

- 4.55** CHODOS, Robert, Rae Murphy and Eric Hamovitch. *Canada and the global economy*. Toronto: James Lorimer, 1993. 188 p. ISBN 1-5502-418-5 IP: \$29.95

The authors examine Canada's place in the new world order and review the growth of trade blocs. They see integration as inevitable but argue for building alliances that are alternatives to the models offered by the Canada-U.S. Free Trade Agreement, the North American Free Trade Agreement and the GATT.

Les auteurs font état du rôle du Canada dans la nouvelle répartition globale des pouvoirs et examinent la progression des blocs commerciaux. Ils entendent l'intégration comme inévitable, mais ils demandent qu'on noue des alliances à l'envers des modèles proposés par l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis, l'Accord de libre-échange nord-américain, et l'AGETAC.

- 4.56** CONKLIN, David W. *Reengineering to compete: Canadian business in the global economy*. Scarborough, Ont.: Prentice-Hall Canada, 1994. 249 p. ISBN 0-13-184219-6 IP: \$28.95

Interviews with the managers of seventeen small and medium-size Canadian companies. The results, material that could be used to construct case studies, raise questions on the adaptability of the small and medium-size company to a changing global environment. The brief introduction reviews current issues such as NAFTA and its effects.

Les résultats d'entrevues auprès de gestionnaires de dix-sept petites et moyennes entreprises canadiennes pourraient alimenter des études de cas. On y soulève les questions de la capacité d'adaptation des PME et de leur adaptation réelle à un contexte mondial en constante évolution. Une courte introduction passe en revue des sujets d'actualité tels que l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA) et ses répercussions.

- 4.57** CUTLER, A. Claire and Mark W. Zacher, eds. *Canadian foreign policy and international economic regimes*. Vancouver: UBC Press, 1992. 431 p. (Canada and international relations, 5) ISBN 0-7748-0404-1 IP: \$59.95 cloth; 0-7748-0417-3 IP: \$29.95 paper

An analysis of past and current Canadian foreign policy towards regimes which regulate such areas as international trade and financial transactions, international service industries, resources, and the environment. The volume contains a chapter on the evolution of Canada's postwar international trade policy and reflections on the Free Trade Agreement in the context of multilateral trading system. Index.

Une analyse de la politique étrangère canadienne, passée et présente, en ce qui a trait aux régimes qui gouvernent les ententes sur des questions comme le commerce international, les transactions financières internationales, les activités transfrontalières du secteur tertiaire, les ressources de base et l'environnement. Inclut des chapitres qui traitent de l'évolution de la politique au Canada en commerce extérieur depuis la Deuxième Guerre mondiale. Contient aussi des propos sur l'Accord de libre-échange dans le contexte de l'élaboration d'un réseau commercial multilatéral. Index.

- 4.58** DERMER, Jerry, ed. *Meeting the global challenge: competitive position and strategic response*. 2nd ed. Toronto: Captus Press, 1995. 227 p. (Strategic briefings for Canadian enterprise series) ISBN 1-895712-78-5 IP: \$26.25

First edition: 1992.

Première édition: 1992.

A companion book to *The Canadian profile* (see 4.12). Along with a general introduction by Dermer, the collection contains nine articles prepared for this series. They offer a general analysis of the global marketplace and gauge Canada's global competitiveness. One essay reviews Canadian macroeconomic issues. In another article collaborators deal succinctly with international trade and investments. Several chapters focus on industrial strategy and how Canada should position itself to meet the new global competitive challenge.

Cette collection constitue un bon ouvrage d'accompagnement à *The Canadian profile* (voir 4.12). Outre une introduction générale de Dermer, le tout comprend neuf articles préparés expressément pour cette série. Les articles offrent une analyse globale du marché international et évaluent la compétitivité mondiale du Canada. L'un des articles examine les questions macro-économiques canadiennes. D'autres articles traitent brièvement du commerce international et des investissements. Plusieurs chapitres se concentrent sur la stratégie de l'industrie et sur la position que devrait adopter le Canada afin de relever le nouveau défi engendré par la concurrence planétaire.

4.59

DOBELL, Rodney and Michael Neufeld, eds. *Beyond NAFTA: the Western Hemisphere interface: a forum sponsored by the North American Institute, Queritaro, Mexico, 28-30 May, 1993*. Lantzville, B.C.: Oolichan Books, 1993. 234 p. ISBN 0-8898-2131-3 IP: \$12.95

The collaborators (academics and bureaucrats) capture a range of timely views and perspectives to situate the position of the Western Hemisphere vis à vis Europe, Asia and the new world trading system. Some papers deal with uncertainties and prospects for NAFTA. They are offered as representative views from Canada, Mexico and the United States. A final paper addresses environmental questions, raising the issue of sustainable development within the context of NAFTA.

Les universitaires et les fonctionnaires qui ont collaboré à ces articles y reproduisent des opinions et perspectives opportunes qui permettent de situer l'hémisphère occidental face à l'Europe, à l'Asie et au nouveau système commercial mondial. Certains des articles, qui traitent des incertitudes soulevées par l'ALÉNA et des perspectives d'avenir qu'elle offre, se veulent représentatifs des optiques canadienne, mexicaine et américaine. Un dernier article aborde des sujets d'ordre environnemental et met en doute les visées de l'ALÉNA en matière de développement durable.

4.60

HARRIS, Richard G. *Trade, industrial policy and international competition*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 167 p. (Collected research studies, 13) ISBN 0-8020-7255-0 OP

*Le commerce, la politique industrielle et la concurrence internationale*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 198 p. (Études, 13) ISBN 0-660-91506-5 É

Studies whether trade liberalization and various types of industrial policies would result in positive or negative net income gains for Canada. The author presents a general equilibrium trade model consisting of thirty industrial sectors. The model indicates the effects of trade liberalization and industrial policies on the output of each sector. The author uses the model to examine the impact of several trade liberalization alternatives (including sectoral free trade) as well as policies such as export subsidies, import replacement programs, capital subsidies, and industrial rationalization schemes.

Étude dans quelle mesure la libéralisation du commerce et divers types de politiques industrielles résulteraient en des gains de bénéfices positifs ou négatifs pour le Canada. L'auteur présente un modèle d'échanges commerciaux en équilibre général qui distingue trente secteurs industriels. Le modèle indique les effets de la libéralisation du commerce et des politiques industrielles sur la production à l'intérieur de chaque secteur. L'auteur utilise le modèle pour examiner l'incidence de plusieurs types de libéralisation du commerce (y compris le libre-échange sectoriel) ainsi que des politiques comme le financement des exportations, les programmes de remplacement des importations, les subventions en capital et les plans de rationalisation de l'industrie.

4.61

HARRIS, Richard G., ed. *The Asia Pacific region in the global economy: a Canadian perspective*. Calgary: University of Calgary Press, 1996. 668 p. (The Industry Canada research series, 7) ISBN 1-895176-87-5 IP: \$51.95

*La région de l'Asie-Pacifique et l'économie mondiale: perspectives canadiennes*. Calgary: University of Calgary Press, 1996. 771 p. (Documents de recherche d'Industrie Canada, 7) ISBN 1-895176-89-1 D: 51,95 \$

The fourteen research papers examine the Asia Pacific opportunities and challenges from a Canadian perspective. They cover a wide spectrum of issues ranging from trade and investment, to environment, tourism and immigration. Some collaborators look at the implications of policy developments in this region for Canada's commercial and innovation policies or the role of Canadian small and medium-sized enterprises in the new relationship with Asia. Each research paper is accompanied by comments.

Ces quatorze comptes rendus de recherche examinent, selon une optique canadienne, les possibilités et les enjeux que représente le marché de l'Asie-Pacifique. Les auteurs touchent à une vaste gamme de sujets, du commerce à l'immigration, en passant par l'investissement, l'environnement et le tourisme. Certains des collaborateurs étudient l'influence que peut avoir sur les politiques de commerce et d'innovation du Canada l'élaboration de politiques dans la région de l'Asie-Pacifique, ou encore le rôle des petites et moyennes entreprises canadiennes à l'intérieur des nouveaux rapports avec l'Asie. Des commentaires accompagnent chaque compte rendu.

4.62

HART, Michael M. *Canadian economic development and the international trading system: constraints and opportunities*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 156 p. (Collected research studies, 53) ISBN 0-8020-7299-2 OP

*Le développement économique du Canada et le système de commerce international*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 173 p. (Études, 53) ISBN 0-660-91546-4 É

Analyses the basic components of the legal framework for international economic relations and assesses the probable consequences of the international trading system for Canada's future economic development, focusing on trade in goods and services. Also considers the regional implications of potential policies.

Analyse les composantes essentielles du cadre juridique des relations économiques internationales et évalue les conséquences probables du système des échanges internationaux pour l'expansion future de l'économie du Canada, en insistant sur l'échange des biens et des services. Traite également des conséquences régionales de politiques éventuelles.

4.63

HAY, Keith A.J., ed. *Canadian perspectives on economic relations with Japan: proceedings of a conference sponsored by the University of Toronto-York University Joint Centre on Modern East Asia and the Institute for Research on Public Policy, Toronto, May 1979*. Montreal: Institute for Research on Public Policy, 1980. 382 p. ISBN 0-920380-72-7 OP

Eleven papers which trace the relationship between Canada and Japan and analyse some of the problems in economic relations in the 1960s and 1970s. Other chapters deal with immediate issues: multilateral trade negotiations; human resource policies; foreign investment; the impact of imports from Japan on Canadian manufacturers; agricultural trade; the role of the multinationals in Canada-Japan relations.

Onze articles qui font le point sur les relations entre le Canada et le Japon et portent sur quelques-uns des problèmes posés par les relations économiques au cours des années soixante et soixante-dix. Plusieurs chapitres sont consacrés à des questions immédiates: les négociations commerciales multilatérales; les politiques concernant les ressources humaines; les investissements étrangers; l'incidence des importations du Japon sur les fabricants canadiens; le commerce des produits agricoles; le rôle des multinationales dans les relations canado-japonaises.

4.64

HOLROYD, Carin and Ken Coates. *Pacific partners: the Japanese presence in Canadian business, society, and culture*. Toronto: James Lorimer, 1996. 186 p. ISBN 1-55028-493-2 IP: \$34.95 cloth; ISBN 1-55028-492-4 IP: \$19.95 paper

The authors chart Canada's relationship with Japan from the nineteenth century through today. They also explore the differences in Canadian and Japanese business cultures before presenting a brief evolution of Canada-Japan trade and discussing the extent and profile of Canada-Japan investment. The last two chapters look at the future of the business relationship between the two partners. Bibliography. Index.

Les auteurs retracent le lien entre le Canada et le Japon, depuis le XIX<sup>e</sup> siècle jusqu'à aujourd'hui. Ils explorent également les distinctions entre les cultures d'entreprise des deux pays avant de présenter un bref exposé de l'évolution du commerce Canada-Japon et de discuter de l'ampleur et du profil des investissements canado-japonais. Les deux derniers chapitres portent sur l'avenir des liens commerciaux entre ces deux partenaires. Bibliographie. Index.

4.65

LERMER, George and K.K. Klein, eds. *Canadian agricultural trade: disputes, actions and prospects*. Calgary: University of Calgary Press, 1990. 250 p. ISBN 0-919813-90-9 IP: \$19.95

A collection of essays on the problems and prospects of Canadian agricultural trade: bilateral negotiations in the context of the GATT rules; the dispute resolution mechanism in the Free Trade Agreement; the regional impacts of reduced trade distortions on the Canadian grain and red meat sectors; export performance for wheat; a marketing strategy for Canadian beef exports to Japan. Includes six case studies on the economics of trade actions (primarily dealing with hog and beef imports/exports, corn, and the "potato war" between the United States and Canada).

Treize études qui analysent la conjoncture et l'avenir de l'agriculture canadienne: les négociations bilatérales dans le contexte de l'AGETAC; les modes d'arbitrage de l'Accord de libre-échange; l'impact régional de la réduction des distortions sur le commerce des céréales et des viandes rouges canadiennes; la performance des exportations du blé; une stratégie pour le marketing des exportations du bœuf vers le Japon. Le volume comporte aussi des études de cas sur les répercussions économiques de décisions commerciales; celles-ci mettent en vedette l'exportation et l'importation du porc, du bœuf et du maïs, et la guerre de la pomme de terre entre le Canada et les États-Unis.

4.66

MORICI, Peter. *Meeting the competitive challenge: Canada and the United States in the global economy*. Toronto: C.D. Howe Institute, 1988. 61 p. ISBN 0-8906-8094-9 IP: \$10

Provides an American perspective on the long-term structural challenges confronting the Canadian and American economies. Looks at changing competitive opportunities for American industries. Argues for strengthening North American manufacturing by investing in research and development, better management, and the diffusion of technology. Bibliography.

Donne une perspective américaine des défis structureux à long terme auxquels font face les économies canadienne et américaine. Examine les perspectives changeantes en matière de compétitivité pour l'industrie américaine. Préconise le renforcement du secteur manufacturier nord-américain par l'investissement dans la recherche et le développement, la gestion améliorée et la diffusion de la technologie. Bibliographie.

4.67

RANDALL, Stephen J. and Herman W. Konrad, eds. *NAFTA in transition*. Calgary: University of Calgary Press, 1995 430 p. ISBN 1-8951-7663-8 IP: \$29.95

These papers provide an analysis of the economic, social, cultural and political dimensions of the evolving trilateral relationship formed as a result of the NAFTA agreement. The twenty-four contributors address such topics as energy, the environment, trade, labour, the maquiladora industrial sector of Mexico, Canada-US relations, the Mexican auto industry, the role of NAFTA in agriculture, the Canadian perspective on immigration issues, the borderland areas between the United States and Canada, the United States and Mexico, domestic and international factors affecting energy trade. The last section on the relationship between public policy and culture includes contributions on Canada's quest for cultural sovereignty and higher education cooperation between Canada, the United States and Mexico. Index.

Les auteurs de ces articles fournissent une analyse des dimensions économique, sociale, culturelle et politique du rapport trilatéral en évolution constante résultant de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA). Les vingt-quatre collaborateurs se partagent des sujets tels que l'énergie, l'environnement, le commerce et la main-d'œuvre. Font aussi partie de ce dossier le secteur industriel mexicain dit *maquiladora*, les relations Canada-États-Unis, l'industrie de l'automobile au Mexique, le rôle que joue l'ALÉNA dans le secteur agricole, et la perspective du Canada en matière d'immigration. On y trouve également des exposés sur les zones frontalières entre les États-Unis et le Canada ainsi qu'entre les États-Unis et le Mexique, et sur les facteurs nationaux et internationaux qui jouent un rôle dans le secteur énergétique. La dernière partie, qui traite de la relation entre la politique gouvernementale et la culture, comprend des sujets tels que la recherche de l'indépendance culturelle du Canada ainsi qu'une concertation entre le Canada, les États-Unis et le Mexique en matière d'études supérieures. Index.

4.68

RUGMAN, Alan M., ed. *International business in Canada: strategies for management*. Scarborough, Ont.: Prentice-Hall Canada, 1989. 426 p. ISBN 0-13-470741-9 OP

A collection of essays on various aspects of international business and management: the role of Canada in the world economy; trade strategies; the role of multinationals; managing the multinationals. Case studies are included. Name and corporate index.

Série d'articles sur divers aspects des affaires et de la gestion à l'échelle internationale; le rôle du Canada dans l'économie mondiale; les stratégies commerciales; le rôle des multinationales; la gestion des multinationales. Études de cas. Index des noms de personnes et de sociétés.

- 4.69** SALEMBIER, G.E., Andrew R. Moroz and Frank Stone. *The Canadian import file: trade, protection and adjustment*. Montreal: Institute for Research on Public Policy = Institut de recherches politiques, 1987. 269 p. (Essays in international economics) ISBN 0-88645-046-2 OP

Reviews the consequences and merits of protectionism, and the changing international trade system. The authors assess the instruments of Canadian import policy and examine issues dealing with structural adjustment, protection and adjustment policy. Glossary of terms. Bibliography.

Passé en revue les conséquences et le bien-fondé du protectionnisme ainsi que le système des échanges internationaux en évolution. L'auteur évalue les instruments de politique du Canada en matière d'importation et examine des questions traitant de l'adaptation structurelle, la protection et la politique d'adaptation. Glossaire de termes. Bibliographie.

- 4.70** SMITH, Murray G. and Frank Stone, eds. *Assessing the Canada-U.S. free trade agreement*. Halifax: Institute for Research on Public Policy = Institut de recherches politiques, 1987. 310 p. ISBN 0-88645-061-6 OP

A collection of papers which provides an overview of the agreement and an analysis of selected issues and implementation details: the automotive sector, agriculture, services issues, investment aspects. The implications for economic regional and labour market adjustment are also assessed. A full section is devoted to the sovereignty issue.

Série d'articles donnant un aperçu de l'Accord et une analyse de questions choisies et d'aspects détaillés de la mise en œuvre: le secteur de l'automobile; l'agriculture; les questions relatives aux services; aspects des investissements. On y évalue les incidences de l'Accord sur l'adaptation économique régionale et l'adaptation du marché du travail. Une section entière est consacrée à la souveraineté.

- 4.71** STAIRS, Denis and Gilbert R. Winham, eds. *Canada and the international political/economic environment*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 151 p. (Collected research studies, 28) ISBN 0-8020-7271-2 OP

*Le Canada et le milieu politico-économique international*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 181 p. (Études, 28) ISBN 0-660-91521-9 É

This general introduction to the topic includes an overview and a review of recent literature on Canadian international economic policy, especially context issues. A final paper assesses Canadian export trade in a changing international environment.

Ouvrage d'introduction générale qui comprend un aperçu et un examen des ouvrages récents sur la politique économique internationale du Canada, surtout les questions de contexte. Un dernier article évalue les exportations du Canada dans un climat international en pleine évolution.

- 4.72** STAIRS, Denis and Gilbert R. Winham, eds. *The politics of Canada's economic relationship with the United States*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 207 p. (Collected research studies, 29) ISBN 0-8020-7272-0 OP

*Les dimensions politiques des rapports économiques entre le Canada et les États-Unis*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 237 p. (Études, 29) ISBN 0-660-91522-7 É



Proposals for Canada-United States free trade and continental integration are examined from both political and economic viewpoints, and both American and Canadian perspectives. Topics include economic nationalism and continental integration; North American integration and the Canadian political system; Canada, Congress and U.S. foreign economic policy. The collection also contains an introduction to the politics of Canada's economic relationship with the U.S. and an historical overview of free trade negotiations between the two countries.

Les projets de libre-échange entre le Canada et les États-Unis et d'intégration continentale sont examinés d'un point de vue économique et politique, et selon des perspectives canadienne et américaine. Entre autres sujets abordés, figurent: le nationalisme économique et l'intégration continentale; l'intégration nord-américaine et le système politique du Canada; le Canada, le Congrès et la politique économique internationale des États-Unis. On y trouve aussi une introduction à l'aspect politique des relations économiques du Canada et des États-Unis et un aperçu historique des négociations de libre-échange entre les deux pays.

4.73

STAIRS, Denis and Gilbert R. Winham, eds. *Selected problems in formulating foreign economic policy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 197 p. (Collected research studies, 30) ISBN 0-8020-7273-9 OP

*Quelques problèmes concernant l'élaboration de la politique économique extérieure*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 227 p. (Études, 30) ISBN 0-660-91523-5 É

Examines the foreign service and the role of Canada's Department of External Affairs in formulating foreign economic policy. Contributors outline the ways in which foreign economic policy and the departmental conflicts that arise from it are handled by the various government departments. They also treat such topics as the implications of Canadian defence spending for economic policy and the implications for international economic policy of the emerging cost structure of Canadian firms.

Examine le service extérieur et le rôle du ministère canadien des Affaires extérieures dans la formulation d'une politique économique étrangère. Les auteurs soulignent les façons dont les divers ministères intéressés mènent la politique économique étrangère et traitent les conflits ministériels qui en découlent. Ils traitent aussi de sujets tels que l'incidence des dépenses du Canada en matière de défense sur la politique économique et l'incidence de la structure de coûts qui se dessine dans les firmes canadiennes.

4.74

STONE, Frank. *Canada, the GATT and the international trade system*. 2nd ed. Montreal: Institute for Research on Public Policy = Institut de recherches politiques, 1992. 276 p. (Essays in international economics) ISBN 0-88645-145-0 OP

*Le Canada, le GATT et le système commercial international*. Halifax: Institut de recherche politiques = Institute for Research on Public Policy, 1988. 235 p. (articles sur l'économie internationale) ISBN 0-88645-075-6 É

Examines, from a Canadian perspective, the origins, structure and operations of the GATT and the other international agreements and institutions which make up the multilateral trade system. It also assesses the strengths and weaknesses of the system, and examines some of the main developments and issues of special interest to Canada: tariff reductions, agricultural trade, codes on non-tariff barriers, the "new" protectionism.

Examine, d'un point de vue canadien, les origines, la structure et les activités de l'AGETAC et d'autres institutions et accords internationaux qui composent le système des échanges multilatéraux. Évalue les points forts et les faiblesses du système et examine certains des développements et dossiers d'un intérêt spécial pour le Canada: réductions des barrières tarifaires, commerce des produits agricoles; codes sur les barrières non tarifaires; le « nouveau » protectionnisme.

4.75

WARNOCK, John W. *Free trade and the new right agenda*. Vancouver: New Star Books, 1988. 324 p. ISBN 0-919573-80-0 OP: cloth; ISBN 0-919573-79-7 OP: paper

The author argues that large corporations on both sides of the border have been the driving force behind the Free Trade Agreement. He locates the issues and events in the context of the political and economic agenda of the New Right. The second section deals with the likely repercussions of economic integration: the impact on regional disparities, the threat to labour, the dangers of policy harmonization to Canadian sovereignty, the impact on agriculture and the food industry. The third part considers alternative strategies. Bibliography.

L'auteur soutient que les grandes sociétés tant au Canada qu'aux États-Unis sont la force motrice de l'Accord de libre-échange. Il situe les questions et les événements dans le contexte du programme politique et économique de la nouvelle Droite. La deuxième partie traite des répercussions probables de l'intégration économique: incidence sur les disparités régionales; menace pour les travailleurs; dangers que présente l'harmonisation des politiques pour la souveraineté du Canada; incidence sur l'agriculture et l'industrie des produits alimentaires. La troisième partie s'arrête à diverses options stratégiques. Bibliographie.

- 4.76** WAVERMAN, Leonard, ed. *Negotiating and implementing a North American free trade agreement*. Vancouver: Fraser Institute, 1992. 152 p. ISBN 0-88975-139-0 IP: \$19.95

Co-published by the Centre for International Studies, University of Toronto.

Publié conjointement avec le Centre for International Studies, University of Toronto.

A set of studies that provide an historical outline of North American trade negotiations and assess issues dealing with a trilateral free trade agreement: the functioning of the Free Trade Agreement (FTA) resolution panels; issues of process in the FTA; transition mechanisms and safeguards in a North American Free Trade Agreement; subsidy and countervailing duties issues in the context of North American economic integration; non-tariff barriers in a trilateral free trade agreement. Also contains a general essay on questions of form and substance in the negotiation of a North American free trade agreement.

Une série d'articles qui offre un résumé des négociations d'un accord sur le libre-échange à l'échelle de l'Amérique du Nord et qui évalue les détails d'un tel accord: la performance des tribunaux d'arbitration; les questions d'acheminement dans le dossier du libre-échange; les mécanismes de transition et les garanties; la question des subsides et de taxes compensatrices dans le contexte de l'intégration économique continentale; et les barrières non tarifaires qui nuisent à un accord trilatéral sur le libre-échange. Contient des articles qui discutent de généralités ayant trait aux négociations d'un accord sur le libre-échange nord-américain.

- 4.77** WHALLEY, John, ed. *Canada and the multilateral trading system*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 199 p. (Collected research studies, 10) ISBN 0-8020-7252-6 OP

*Le Canada et le système d'échanges multilatéraux*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 227 p. (Études, 10) ISBN 0-660-91503-0 É

Considers the current state of the multilateral trading system and the issues and problems Canada faces in the future. It includes a study of the GATT negotiations. Other studies explore such issues as non-tariff measures, rules for trade in services, and participation of developing countries.

Traite de l'état actuel du système des échanges multilatéraux et des questions et problèmes auxquels le Canada fera face dans l'avenir. On y trouve une étude des négociations du GATT. D'autres études abordent des questions telles que les mesures non tarifaires, les règles qui régissent le commerce des services et la participation des pays en voie de développement.

- 4.78** WHALLEY, John, ed. *Canada's resource industries*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 247 p. (Collected research studies, 14) ISBN 0-8020-7256-9 OP

*Le secteur primaire et la politique d'exportation de l'eau au Canada*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 281 p. (Études, 14) ISBN 0-660-91507-3 É

The essay by Bruce Wilkinson, "Canada's resource industries: a survey", examines factors which will affect the competitiveness of Canada's resource industry: the importance of the development of new sources of mineral and forest products; export subsidization by other countries; protectionism in the trade of processed resources; the creation of substitutes for Canadian products by new technologies. Also discusses the potential for growth in agriculture, energy products, and fisheries. The study "The Design of water-export policy" by Anthony Scott, John Olynyk and Steven Renzetti, examines the subject and considers institutional arrangements toward implementation. Bibliographies.

L'étude préparée par Bruce Wilkinson et intitulée *Canada's resource industries: a survey* porte sur les facteurs qui influenceront sur la compétitivité de l'industrie canadienne des ressources: l'importance du développement de nouvelles sources de produits forestiers et minéraux; le financement des exportations par d'autres pays; le protectionnisme dans le commerce des ressources transformées; la création de substituts aux produits canadiens par de nouvelles technologies. L'auteur étudie aussi le potentiel de croissance de l'agriculture, de l'énergie et de la pêche. L'étude sur la politique d'exportation de l'eau, *The Design of water-export policy*, par Anthony Scott, John Olynyk et Steven Renzetti, examine le dossier et les accords institutionnels en vue de la mise en œuvre d'une politique. Bibliographies.

4.79

WHALLEY, John, Colleen Hamilton and Roderick Hill. *Canadian trade policies and the world economy*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 147 p. (Collected research studies, 9) ISBN 0-8020-7251-8 OP

*La politique commerciale canadienne et l'économie mondiale*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 169 p. (Études, 9) ISBN 0-660-91502-2 É

The authors explore the design of Canada's trade policies, with emphasis on the best strategy to improve and secure Canadian access to foreign export markets. They consider the question of the protection of Canada's industries from foreign competition. They also review the possibilities for further progress in the GATT and the advantages and disadvantages of bilateral trade initiatives. Bibliography.

Les auteurs étudient la conception des politiques commerciales du Canada, en insistant particulièrement sur la meilleure stratégie à adopter pour améliorer et garantir l'accès du Canada aux marchés d'exportation. Ils s'arrêtent à la question de la protection des industries du Canada contre la concurrence étrangère. Ils examinent les possibilités d'avancement dans le cadre du GATT ainsi que les avantages et les inconvénients qui découleraient d'initiatives commerciales bilatérales. Bibliographie.

4.80

WHALLEY, John and Roderick Hill, eds. *Domestic policies and the international economic environment*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 288 p. (Collected research studies, 12) ISBN 0-8020-7254-2 OP

*La politique intérieure et le milieu économique international*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 331 p. (Études, 12) ISBN 0-660-91505-7 É

The essays consider the design of domestic policies in light of the international economic environment. Specific factors discussed include the benefits and costs of direct foreign investment; the results of international movement of labour and capital; the efficacy of government policies directed towards multinationals; the links between foreign-exchange markets and trade policies.

Les articles portent sur la conception des politiques nationales compte tenu du climat économique international. Parmi les facteurs étudiés: les avantages et les coûts des investissements directs étrangers; les résultats du mouvement international des travailleurs et des capitaux; l'efficacité des politiques gouvernementales s'adressant aux multinationales; les liens entre les marchés d'échange et les politiques commerciales.

4.81

WILLIAMS, Glen. *Not for export: the international competitiveness of Canadian manufacturing*. 3rd ed. Toronto: McClelland & Stewart, 1994. 215 p. ISBN 0-7710-8846-9 IP: \$19.95

First edition: 1983 under the title: *Not for export: towards a political economy of Canada's arrested industrialization*.

Première édition publié en 1983 sous le titre *Not for export: towards a political economy of Canada's arrested industrialization*.

Examines the history of Canadian industrial development from Macdonald's National Policy of 1879 to Mulroney's regional free trade agreements. Looks at Canada's present industrial performance and potential for economic growth within the context of the Canada-US Free Trade Agreement, the North American Free Trade Agreement and the expanded GATT agreement of 1993. The author makes the case that "Canada has maintained throughout her history a position near the top of the economic hierarchy in spite of her seemingly 'colonial' status." Index.

L'auteur présente un historique de l'expansion industrielle du Canada depuis la politique nationale mise en œuvre par Macdonald en 1879 jusqu'aux accords de libre-échange régionaux de Mulroney, et rend compte de la performance actuelle du Canada dans le secteur de l'industrie. Il considère les possibilités de croissance économique du pays dans la conjoncture actuelle créée par l'Accord de libre-échange (ALE) conclu entre le Canada et les États-Unis, l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA) et une version élargie en 1993 de l'Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce (GATT). Puis il conclut en déclarant qu'à travers son histoire, le Canada s'est maintenu près du sommet de la hiérarchie économique, malgré un statut « colonial » apparent. Index.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI :** 2.10; 4.93; 5.129; 5.146

## **CORPORATE CONTROL AND THE ROLE OF THE MULTINATIONALS**

## **LE CONTRÔLE DES SOCIÉTÉS ET LE RÔLE DES MULTINATIONALES**

**4.82** CARROLL, William K. *Corporate power and Canadian capitalism*. Vancouver: University of British Columbia Press, 1986. 284 p. ISBN 0-7748-0246-4 IP: \$49.95

The author examines and challenges the existing thesis on Canadian dependency. After reviewing the accumulation of monopoly capital, the patterns of corporate interlocking, and the continuity and change in the interlock network for the period 1946-1976, the author maintains that Canadian capitalists have consolidated their position. He denies a subordination to American corporate capital. Bibliography. Index.

L'auteur examine et remet en cause la thèse relative à la dépendance du Canada. Après l'examen de l'accumulation de capitaux de monopoles, des modes d'interaction des sociétés, et de la continuité et du changement au sein du réseau de 1946 à 1976, l'auteur maintient que les capitalistes canadiens ont consolidé leur position. Il refuse d'admettre la thèse de la subordination au capital des sociétés américaines. Bibliographie. Index.

**4.83** EDEN, Lorraine, ed. *Multinationals in North America*. Calgary, Alta.: University of Calgary Press, 1994. 557 p. (Industry Canada research series, 3.) ISBN 1-895176-47-6 IP: \$39.95

*Multinationales en Amérique du Nord*. Calgary, Alta.: University of Calgary Press, 1994. 663 p. (Documents de recherche d'Industrie Canada, 3) ISBN 1-895176-48-4 D: 39,95 \$

The eighteen papers identify many emerging trends in both domestic and international corporate activity and address some of the implications these trends have for public policy: determinants of multinationals' investment decisions; evolutionary perspectives on the NAFTA; foreign direct investment integration and trends; relationships with European Community and Japan; new rules for international investment; multinationals and North American security; multinationals and competition policy in North America.

Ces dix-huit articles cernent un grand nombre de nouvelles orientations de l'activité organisationnelle au pays et à l'étranger et traitent de certaines de leurs répercussions sur la politique gouvernementale: les facteurs déterminant les décisions d'investissement des sociétés multinationales; les perspectives évolutionnistes sur l'ALÉNA; l'intégration et les tendances des investissements directs étrangers; les relations avec la Communauté européenne et le Japon; les nouvelles règles en matière d'investissement à l'étranger; les protections multinationales et nord-américaines; ainsi que les politiques relatives aux entreprises multinationales et à la concurrence en Amérique du Nord.

**4.84** GLOBERMAN, Steven, ed. *Canadian-based multinationals*. Calgary: University of Calgary Press, 1994. 470 p. (Industry Canada research series, 4) ISBN 1-895176-49-2 IP: \$35.95

*Les multinationales canadiennes*. Calgary: University of Calgary Press, 1994. 533 p. (Documents de recherche d'Industrie Canada, 4). ISBN 1-895176-50-6 D: 35,95 \$

Co-published by: Minister of Supply and Services Canada.

Publié en collaboration avec: Ministre des approvisionnements et services Canada.

A study of intra-firm linkages throughout world markets. The contributors consider some major issues linked with Canadian direct investment abroad: whether and to what extent such investment brings net benefits to the Canadian economy over and above those realized by the investing companies themselves; labour markets issues such as the shifts in employment between low and high productivity sectors; technology issues such as diffusion, transfer and R&D; objectives and constraints on taxation, on FDI and location effects.

Les auteurs étudient les réseaux internes des entreprises à l'échelle des marchés internationaux. Ils traitent de certaines questions clés liées à l'investissement direct du Canada à l'étranger, à savoir si celui-ci entraîne un avantage net pour l'économie canadienne et dans quelle mesure les profits réalisés dépassent ceux des sociétés de placement. Ils examinent également divers aspects du marché du travail (notamment le transfert d'emplois entre les secteurs de faible et de haute productivité) et divers thèmes d'ordre technologique (tels que diffusion, transfert et recherche-développement). Ils abordent aussi les objectifs et restrictions en matière de fiscalité, les investissements étrangers directs (IED) et les effets de l'emplacement.

4.85

MCFETRIDGE, D.G. *Trade liberalization and the multinationals*. Ottawa: Economic Council of Canada, 1989. 66 p. ISBN 0-660-13809-0 OP

*Les entreprises multinationales et la libéralisation des échanges*. Ottawa: Conseil économique du Canada, 1989. 78 p. ISBN 0-660-92519-2 É

Investigates the extent, nature, and determinants of changes in the location and organization of production by multinational enterprises in recent years. The emphasis is on the changes experienced by U.S. multinationals and their impact on Canada. Reviews econometric evidence largely from a retrospective approach. Inferences regarding the likely responses of multinationals to future changes are drawn from their past adaptive behaviour. Two types of adjustment are examined: locational (the identification of the magnitude, direction, and industrial characteristics of international shifts in the location of production) and organizational (whether multinationals have rationalized production in recent years and, if so, whether the pace of rationalization differs systematically from country to country, and industry to industry). Bibliography.

Une enquête sur la nature, les limites et déterminants des changements de lieux et d'organisation de la production chez les multinationales ces dernières années. On souligne les changements attribuables aux multinationales américaines et à leurs répercussions sur l'économie canadienne. Passe en revue l'évidence économétrique à partir surtout d'un point de vue rétrospectif. Les inférences en ce qui concerne la réaction probable des multinationales aux changements à venir découlent de leur comportement d'adaptation dans le passé. L'étude examine deux sortes d'adaptation: l'adaptation locationnelle (calibrage de la magnitude et identification de la direction et des caractéristiques industrielles des changements de lieux de production); organisationnelle (la multinationale a-t-elle ou non, ces dernières années, rationalisé sa production?; et si oui, la vitesse de la rationalisation est-elle la même d'un pays à l'autre ou d'une industrie à l'autre?). Bibliographie.

4.86

NIOSI, Jorge. *La bourgeoisie canadienne: la formation et le développement d'une classe dominante*. Montréal: Boréal Express, 1980. 241 p. ISBN 2-89052-013-7 D: 13,95 \$

*Canadian capitalism: a study of power in the Canadian business establishment*. Robert Chodos, tr. Toronto: James Lorimer, 1981. 224 p. ISBN 0-88862-411-5 IP: \$29.95

The author argues that the dominant economic force in the Canadian economy is not American corporate influence but a made-in-Canada establishment. He highlights the importance of Crown corporations and other government-controlled sources of economic power, and reviews the importance of foreign-based multinationals and their relationship with Canadian-owned capitalism. The author treats the formation and development of a French-speaking establishment in a separate chapter. Bibliography.

L'auteur prétend que la force économique dominante à l'intérieur de l'économie canadienne n'est pas due à l'influence qu'y exerceraient les sociétés américaines, mais à un établissement « *made-in-Canada* ». Il met en lumière l'importance des sociétés d'État et d'autres sources de pouvoir économique sous régie publique, et souligne l'importance des multinationales qui ont leur siège social à l'étranger, et leurs relations avec le capitalisme canadien. L'auteur traite de la formation et du développement d'un établissement francophone dans un chapitre distinct. Bibliographie.

- 4.87** RUGMAN, Alan M. *Multinationals and Canada-United States free trade*. Columbia, S.C.: University of South Carolina Press, 1990. 193 p. ISBN 0-87249-625-2 IP: US\$27.95

The authors identifies and explores adjustments which multinationals will likely make in response to free trade. He also analyses the policy implications of such developments. Chapters on the patterns of bilateral foreign direct investment and the benefits to Canada of multinational enterprises. The study also identifies "The Billion Dollar Club": large foreign-owned subsidiaries in Canada and Canadian-owned multinationals in the U.S. Bibliography. Name and company index.

L'auteur se penche sur les adaptations auxquelles les multinationales se verront sans doute contraintes en réponse au libre-échange. Il analyse également les répercussions en matière de politique de ce genre de développements. Divers chapitres sont consacrés aux structures des investissements directs étrangers bilatéraux et aux avantages que les multinationales apportent au Canada. L'étude définit le « club des milliardaires »: filiales étrangères de grande taille, établies au Canada, et multinationales canadiennes établies aux États-Unis. Bibliographie. Index des noms de personnes et d'entreprises.

- 4.88** RUGMAN, Alan M. and John McIlveen. *Megafirms: strategies for Canada's multinationals*. Toronto: Methuen, 1985. 270 p. ISBN 0-458-99460-X OP

The authors identify Canadian multinationals according to degree of multinationality, size, performance, level and scope of research and development, and other factors. Chapters are devoted to the study of selected sectors such as pulp and paper, mineral-based, beverage, high-tech, and mixed megafirms. One section deals with the influences of government on Bombardier and National Sea Products. For each chapter the authors include an analysis of competitive strategies, a group comparison, and lessons which can be derived for future competition strategies. Bibliography. Index.

Les auteurs définissent les multinationales canadiennes en fonction du degré de multinationalité, de la taille, du rendement, du niveau et de la portée de la recherche et développement et d'autres facteurs. L'étude, divisée en chapitres, porte sur des secteurs choisis comme les pâtes et papiers, les mines, les boissons, la technologie de pointe et les méga-sociétés aux activités mixtes. Une partie traite des influences gouvernementales sur Bombardier et National Sea Products. Pour chaque chapitre, les auteurs incluent une analyse des stratégies de concurrence, une comparaison de groupe et des leçons à tirer quant aux futures stratégies de concurrence. Bibliographie. Index.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI : 4.16; 4.68; 4.119**

---

**INTER-GOVERNMENTAL FISCAL RELATIONS FISCALES  
RELATIONSHIPS AND REGIONAL INTERGOUVERNEMENTALES  
DISPARITIES ET DISPARITÉS RÉGIONALES**

---

- 4.89** AUER, L., ed. *Regional disparities of productivity and growth in Canada*. Ottawa: Economic Council of Canada, 1979. 200 p. OP

*Les disparités régionales de la productivité et de la croissance au Canada*. Ottawa: Conseil économique du Canada, 1979. 222 p. É

Reviews key factors of productivity such as industrial structure, labour quality, capital, technology, and management. Explores several factors contributing to regional differences in productivity: the industrial structure, the contribution of output per worker and labour quality, wage rates, capital per worker, return to capital, management, technology. Provides a broad map of regional growth by studying demographic developments, growth in employment, production and productivity, and the factors of productivity, wages, and incomes. Concludes with policy considerations on population growth, industrial structure, output per worker, labour quality, and capital per worker. Bibliography.

Passe en revue les facteurs clés de la productivité tels que la structure industrielle, la qualité de la main-d'œuvre, le capital, la technologie et la gestion. On y aborde plusieurs facteurs contribuant à expliquer les disparités régionales de la productivité: la structure industrielle; la contribution du travailleur à la production et la qualité de la main-d'œuvre; les taux de rémunération; le capital par travailleur; le rendement du capital; la gestion; la technologie. Brosse un vaste tableau de la croissance régionale en étudiant les phénomènes démographiques, la croissance de l'emploi, la production et la productivité et les facteurs de productivité, les salaires et les revenus. L'étude se termine par des considérations de politique sur la croissance démographique, la structure de l'industrie, la production par travailleur, la qualité de la main-d'œuvre et le capital par travailleur. Bibliographie.

4.90

BRYM, Robert J., ed. *Regionalism in Canada*. Toronto: Irwin Publishing, 1986. 213 p. ISBN 0-7725-1551-4 IP: \$19.65

The essays assess the relative importance of regional versus class causes of various interprovincial differences. The authors support their positions with historical and survey data and aggregate social statistics from across Canada. Two of the essays examine the concept of regionalism through case studies of British Columbia and Newfoundland, and three are cross-regional in focus. The contributors underline the role of federal and provincial governments in influencing the pace and pattern of regional development. Bibliography.

Les articles évaluent l'importance relative des causes, inhérentes aux régions et aux classes, des différences entre les provinces. Les auteurs appuient leurs conclusions sur des données historiques et des données d'enquête, de même que sur des statistiques sociales globales émanant de tout le Canada. Deux articles portent sur le concept de régionalisme par le truchement d'études de cas en Colombie-Britannique et à Terre-Neuve, et trois ont une portée interrégionale. Les auteurs soulignent le rôle des gouvernements fédéral et provinciaux pour ce qui est du rythme et du mode de développement régional. Bibliographie.

4.91

BURRILL, Gary and Ian McKay, eds. *People, resources and power*. Fredericton, N.B.: Published for Gorsebrook Research Institute of Atlantic Canada Studies by Acadiensis Press, 1987. 201 p. (Gorsebrook studies in the political economy of Atlantic region, 1) ISBN 0-919107-10-9 OP

An introduction to the relationship between dependency and resources in the Atlantic region. The collection of essays is arranged by sector: agriculture, fishing, forestry, mining and energy. Many of the articles deal with the role of multinationals, governmental policies of regional development, and the evolution from self-reliance to dependence. Each section concludes with a bibliography.

Introduction aux relations entre la dépendance et les ressources dans la région de l'Atlantique. Les articles sont agencés par secteur: agriculture; pêche; sylviculture; exploitation minière et énergie. De nombreux articles traitent du rôle des multinationales, des politiques gouvernementales de développement régional et du passage de l'autonomie à la dépendance. Chaque partie s'accompagne d'une bibliographie.

4.92

CANADA. Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada. *Report*. Ottawa: Ministry of Supply and Services, 1985. 3 vols. ISBN 0-660-11850-5 (set) OP

CANADA. Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada. *Rapport*. Ottawa: Approvisionnement et Services Canada, 1985. 3 vols. ISBN 0-660-91489-1 (série) É

The report provides a sweeping evaluation of Canada's opportunities in the new global economy and an analysis of the institutional context needed to meet the new challenges. The second volume deals with growth and employment, natural resources and the environment, and human resources. The third volume examines the institutional context: federalism and the need for an economic union; unresolved issues of the constitutional system.

Le rapport fournit une évaluation globale des possibilités du Canada à l'intérieur d'une nouvelle économie mondiale et une analyse du contexte institutionnel qui s'impose pour relever les nouveaux défis. Le deuxième volume traite de la croissance et de l'emploi, des ressources naturelles et de l'environnement, des ressources humaines. Le troisième volume porte sur le contexte institutionnel: le fédéralisme et la nécessité d'une union économique; des questions en suspens touchant le système constitutionnel.

- 4.93** COFFEY, William J. and Mario Polèse, eds. *Still living together: recent trends and future directions in Canadian regional development*. Montreal: Institute for Research on Public Policy = Institut de recherches politiques, 1987. 459 p. ISBN 0-8864-5047-0 OP

Deals with the continuing problem of regional disparities by providing an empirical overview. The authors review and analyse past policy initiatives and examine new opportunities and policy approaches which might be tried. The various collaborators address the following topics: integration and ownership of the Canadian economy (including a chapter on the regional consequences of free trade with the U.S.); technology, energy and human resources; regional efficiency and problems of financing the Canadian federation; the politics of regional development policy; the efficiency-equity tradeoff.

Traite du problème endémique des disparités régionales d'un point de vue empirique. Les auteurs examinent et analysent des initiatives prises par le passé en matière de politique et se penchent sur de nouvelles possibilités et des options de politique qu'on pourrait mettre à l'épreuve. Les divers auteurs s'arrêtent aux sujets suivants: l'intégration et la prise en charge de l'économie canadienne (un chapitre porte sur les conséquences régionales du libre-échange avec les États-Unis); la technologie, l'énergie et les ressources humaines; l'efficacité régionale et les problèmes de financement de la fédération canadienne; les aspects politiques de la politique d'expansion régionale; le compromis efficacité-équité.

- 4.94** COURCHENE, Thomas J. *Economic management and the division of powers*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 256 p. (Collected research studies, 67) ISBN 0-8020-7315-8 OP

*La gestion économique et le partage des pouvoirs*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 293 p. (Études, 67) ISBN 0-660-91560-X É

The author considers whether alternative divisions of powers would enhance the economic management of the Canadian federation. To do so, he compares the Canadian interstate model with intrastate federalism in West Germany, Switzerland, and the United States. Within the context of this comparison the author evaluates specific policy areas: income distribution; stabilization (monetary policy and fiscal policy); allocation (capital markets and the Canadian economic union). Bibliography.

L'auteur se demande si une autre division des pouvoirs renforcerait la gestion économique de la fédération canadienne. À cette fin, il compare le modèle inter-étatique canadien avec le fédéralisme intra-étatique de l'Allemagne de l'Ouest, de la Suisse et des États-Unis. Dans le cadre de cette comparaison, l'auteur évalue des secteurs de politique précis: distribution du revenu; stabilisation (politiques monétaires et fiscales); affectation (marchés financiers et l'union économique canadienne). Bibliographie.

- 4.95** COURCHENE, Thomas J. *Equalization payments: past, present and future*. Toronto: Ontario Economic Council, 1984. 433 p. (Federal-provincial relations series) OP

A comprehensive analysis and evaluation of Canada's system of equalization payments. Focuses on the evolution of the equalization formula from its inception in 1957 to 1982. Following an analysis of the political, constitutional and economic rationales for equalization, the author evaluates previous and discounted approaches to equalization. The focus of the evaluation is on the new equalization program, the RFPS. The concluding section highlights those aspects of the RFPS program which are problematic. Bibliography.

Analyse et évaluation détaillées du système canadien des paiements en péréquation, axées sur l'évolution de la formule de péréquation depuis son instauration, en 1957, jusqu'en 1982. Après une analyse des justifications politiques, constitutionnelles et économiques de la péréquation, l'auteur évalue des approches antérieures et des approches dont on n'a pas tenu compte. L'évaluation se concentre sur le nouveau programme de péréquation, la norme représentative des cinq provinces. La conclusion met en lumière les aspects problématiques de cette norme. Bibliographie.

- 4.96** DUGAS, Clermont. *Disparités socio-économiques au Canada*. Sillery: Presses de l'Université du Québec, 1988. 263 p. ISBN 2-7605-0439-5 D: 26 \$



This overview of economic disparities considers the phenomenon at three territorial levels: provincial, census division, local. Fluctuations in territorial disparities are analysed in conjunction with other variables such as natural resources, occupation, age of the population, ethnic origins, urban/rural context, etc. Emphasis is placed on the heartland/hinterland variable. Bibliography. Index.

Dans cet aperçu des disparités économiques, on aborde le phénomène à trois niveaux territoriaux: provincial; division de recensement; local. On analyse les fluctuations des disparités territoriales conjointement avec d'autres variables, comme les ressources naturelles, la profession, l'âge de la population, les origines ethniques, le contexte urbain/rural, etc. On insiste sur la variable centre/arrière-pays. Bibliographie. Index.

4.97

KRASNICK, Mark R., ed. *Perspectives on the Canadian economic union*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 271 p. (Collected research studies, 60) ISBN 0-8020-7307-7 OP

*Points de vue sur l'union économique canadienne*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 299 p. (Études, 60) ISBN 0-660-91553-7 É

The papers consider the benefits of common market arrangements to national, regional, and international traders. They also examine existing common-markets and economic unions in Europe, the United States and Australia. The specifics of economic union, including impediments to the mobility of goods and persons, and the role of agricultural marketing boards are also investigated.

Le document porte sur les avantages que présenterait une forme de marché commun pour les commerçants nationaux, régionaux et internationaux. On y examine les marchés communs et les unions économiques qui existent en Europe, aux États-Unis et en Australie. On s'arrête aux caractéristiques d'une union économique, y compris les obstacles à la mobilité des biens et des personnes, et le rôle des offices de commercialisation des produits agricoles.

4.98

MCGEE, R. Harley. *Getting it right: regional development in Canada*. Montreal: McGill-Queen's University Press, 1992. 329 p. (Canadian public administration series) ISBN 0-7735-0921-6 IP: \$34.95

Examines the evolution of federal regional development policies and the structures developed between 1970 and 1990 to implement them. Explores the federal-provincial dimensions of the phenomenon as well as the difficulty of reconciling the perceived dichotomy between national and regional policies. Argues that the 1982 federal move away from decentralization was a mistake. Explores the need for new priorities to meet the new global economy.

Examine l'évolution de la politique fédérale de développement régional et les structures gouvernementales mises en place entre 1970 et 1990 pour l'appliquer. Explore les dimensions fédérales-provinciales du phénomène ainsi que les difficultés qu'on rencontre en voulant réconcilier la dichotomie qu'on croit trouver en une politique nationale et une politique régionale de développement. Maintient que l'abandon, en 1982, de la politique fédérale de décentralisation s'est avéré une erreur. Discute du besoin d'établir de nouvelles priorités qui permettraient au Canada de faire face aux défis de la nouvelle économie à l'échelle de la planète.

4.99

NORRIE, K.H., ed. *Disparities and interregional adjustment*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 223 p. (Collected research studies, 64) ISBN 0-8020-7311-5 OP

*Les disparités et les adaptations interrégionales*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 257 p. (Études, 64) ISBN 0-660-91557-X É

The papers explore the causes and results of regional disparities and measure the efficiency of government policies of regional economic development. They examine some of the ways to right the imbalance. Topics considered include: the efficiency of the inter-regional adjustment process, the regional grievances of Quebec, the economic alienation of Atlantic Canada and the West. Each essay concludes with a bibliography.

Les articles se proposent d'étudier les causes et les résultats des disparités régionales et évaluent l'efficacité des politiques gouvernementales d'expansion régionale. Ils examinent diverses façons de remédier au manque d'équilibre. Sujets abordés: l'efficacité du processus d'adaptation interrégional; les plaintes du Québec sur le plan régional; l'aliénation économique des provinces de l'Atlantique et de l'Ouest. Chaque article s'accompagne d'une bibliographie.

4.100

PALDA, Filip, ed. *Provincial trade wars: why the blockade must end*. Vancouver: Fraser Institute, 1994. 170 p. ISBN 0-88975-166-8 IP: \$19.95

This book advocates the removal of interprovincial trade barriers. The seven contributors study the barriers in the beer trade; the regulation of financial markets; the obstacles to agricultural trade; the results of federal policies on trade barriers; the barriers to labour mobility. The final chapter gauges how interprovincial trade barriers affect commercial transportation. Every collaborator is of the opinion that Canadians must rid themselves of internal barriers to trade.

Cet ouvrage collectif préconise l'abolition des barrières commerciales interprovinciales. Les sept auteurs y étudient les barrières existantes dans le commerce de la bière, la réglementation des marchés de capitaux, les obstacles en matière de commerce des produits agricoles, les résultats des politiques fédérales sur les barrières commerciales et les entraves à la mobilité de la main-d'œuvre. Dans un chapitre qui évalue les obstacles posés par les barrières interprovinciales sur le transport commercial, les auteurs émettent l'opinion que toutes barrières internes doivent tomber pour que le Canada développe son commerce intérieur.

**4.101** PHILLIPS, Paul. *Regional disparities*. New updated ed. Toronto: James Lorimer, 1982. 167 p. ISBN 0-88862-207-4 IP: \$15.95 cloth; ISBN 0-88862-206-6 OP: paper

First edition: 1978, under the title: *Regional disparities: why Ontario has so much and the others can't catch up*.

Première édition publié en 1978 sous le titre *Regional disparities: why Ontario has so much and the others can't catch up*.

Argues that regional disparities in Canada are inextricably bound up with an historic national economic policy that encouraged the concentration of industrial production in central Canada. Maintains that because of its role as a mine of natural resources for an uncertain and volatile export market, the hinterland suffers from regional disparities. Argues that despite recent economic and constitutional changes, the "have-not" provinces have not significantly altered their response to a lack of national economic policy. Bibliography.

L'auteur de cet ouvrage prétend que les disparités régionales au Canada sont inextricablement liées à une politique économique nationale qui a toujours favorisé la concentration de la production industrielle dans le Canada central. Il maintient qu'en raison de son rôle comme source de richesses naturelles destinées à un marché d'exportation incertain et changeant, l'arrière-pays souffre de disparités régionales. Il affirme que, malgré les récents changements sur les plans économique et constitutionnel, les provinces démunies n'ont pas véritablement modifié leur comportement face à l'absence de politique économique nationale. Bibliographie.

**4.102** RICHARDS, John and Larry Pratt. *Prairie capitalism: power and influence in the New West*. Toronto: McClelland & Stewart, 1979. 340 p. (Canada in transition series) OP

Examines resource development in Saskatchewan and Alberta, and interprets the growing economic power of the two provinces as a power shift from central Canada to the hinterland. The authors trace the growth of the Prairies staple economies of potash, natural gas and oil, and examine the effects of resource development on the formerly agricultural economic base on the region. Index.

Examine la mise en valeur des ressources en Saskatchewan et en Alberta, et interprète le pouvoir économique croissant des deux provinces comme un transfert de pouvoir du Canada central vers l'arrière-pays. Les auteurs tracent la croissance des économies des Prairies axées sur les principales ressources — potasse, gaz naturel et pétrole — et examine les effets de la mise en valeur des ressources sur ce qui était autrefois l'assise agricole de l'économie de la région. Index.

**4.103** ROY, Nicolas. *La libre circulation des capitaux à l'intérieur de l'union économique canadienne*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1985. 120 p. (Études, 66) ISBN 0-660-91559-6 É

*Mobility of capital in the Canadian economic union*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 111 p. (Collected research studies, 66) ISBN 0-8020-7313-1 OP

The study suggests that growing interdependence between industries and regions requires increased cooperation between governments. The author proposes a code of conduct among governments as an appropriate way to ensure that capital continues to flow freely across Canada.

L'étude laisse entendre que l'interdépendance croissante entre les industries et les régions exige une coopération accrue entre les gouvernements. L'auteur propose l'établissement d'un code de conduite à l'intention des gouvernements, comme une façon judicieuse d'assurer la libre circulation du capital à travers le Canada.

- 4.104** SAVOIE, Donald J. *Regional economic development: Canada's search for solutions*. 2nd ed. Toronto: University of Toronto Press, 1992. 341 p. ISBN 0-8020-2781-4 IP: \$50 cloth; ISBN 0-8020-6830-8 IP: \$20.95 paper

First edition: 1986.

Première édition: 1986.

New chapters in this edition report on all policy and program changes introduced since 1985, including the elimination of a large federal government department responsible for regional development and the establishment of two new regional development agencies. Updates the progress made in alleviating regional disparities and documents changes in public policies stemming from free trade, the growing federal deficit, and the constitutional crisis of the 80s. Index.

Dans les nouveaux chapitres de cette édition, l'auteur fait état des changements de politique et des modifications aux programmes depuis 1985. L'auteur discute de l'élimination d'un énorme ministère fédéral chargé de tout ce qui avait trait au développement régional et de son remplacement par deux bureaux. Mise à jour sur les progrès envers l'allègement des disparités régionales et documentation des changements en politique de développement régional influencés par l'Accord de libre-échange, le déficit fédéral galopant et la crise constitutionnelle des années 80. Index.

- 4.105** SITWELL, O.F.G. and N.R.M. Seifried. *The regional structure of the Canadian economy*. Toronto: Methuen, 1984. 192 p. ISBN 0-458-97330-0 OP

To illuminate the paradox of the production of ever more wealth amid ever more unemployment, the authors analyse the relationship, since 1950, between investment, unemployment levels, and population change. They point out the increasing real costs of job creation and the decreasing importance of industrial development to the production of wealth. They assess the impact of this fundamental alteration on the economy of Canada's regions. Index. Selected bibliographies.

Pour faire la lumière sur le paradoxe de la production d'une richesse toujours croissante dans un contexte de chômage qui va toujours en s'aggravant, les auteurs analysent les liens, qui existent depuis 1950, entre l'investissement, le taux de chômage et les changements démographiques. Ils soulignent les coûts réels à la hausse de la création d'emplois et l'importance décroissante de l'expansion industrielle pour la production de la richesse. Ils évaluent l'incidence de cette transformation fondamentale sur l'économie des régions du Canada. Index. Bibliographies choisies.

- 4.106** TREBILCOCK, Michael J., et al., eds. *Federalism and the Canadian economic union*. Toronto: Ontario Economic Council, 1983. 560 p. OP

A substantial study of the issues related to economic union. The first part looks at federalism and internal barriers to trade, offers analytical perspectives on economic union, and the role of political structures in the pursuit of economic objectives. The second part deals with issues such as the impact of federal policies on interprovincial activities and provincially induced barriers to trade. It also contains an overview of issues related to induced distortions of interprovincial activity. The third part offers comparative perspectives on government procurement policies, regulation of industrial subsidies, fiscal harmonization, personal mobility. Models are drawn primarily from the United States and organizations such as the EEC and the GATT.

Étude approfondie des questions liées au concept d'union économique. La première partie traite du fédéralisme et des obstacles internes au commerce, de perspectives analytiques sur l'union économique et du rôle des structures politiques dans la poursuite d'objectifs économiques. La deuxième partie traite de questions telles que l'incidence de politiques fédérales sur les activités interprovinciales et des obstacles au commerce d'origine provinciale. On y trouve un aperçu des questions liées aux déformations de l'activité interprovinciale. La troisième partie offre des perspectives comparatives sur les politiques d'achat du gouvernement, la réglementation des subventions à l'industrie, l'harmonisation des régimes fiscaux, la mobilité de la main-d'œuvre. Des modèles sont tirés essentiellement des États-Unis et d'organisations comme la CEE et le GATT.

- 4.107** WHALLEY, John and Irene Trela. *Regional aspects of Confederation*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 269 p. (Collected research studies, 68) ISBN 0-8020-7316-6 OP

*Les dimensions régionales de la Confédération*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 312 p. (Études, 68) ISBN 0-660-91561-8 É

Considers the extent to which federal economic policies affect federal-provincial relations and have a regional impact: partial equilibrium diagrammatics on the effects of inter-regional policy; applied general equilibrium model of regional activity; micro-consistent regional data, key elasticities, and other parameter values for 1981; evaluation of the balance sheet approach to Confederation (the evaluation of regional gains and losses; main themes of results and their implications for balance sheets exercises, tariffs and trade policies, energy and resources, equalization and the financing of established programs). Bibliography.

Étudie la mesure dans laquelle les politiques économiques fédérales affectent les relations fédérales-provinciales et les régions: représentations schématiques d'un équilibre partiel sur les effets d'une politique interrégionale; modèle d'équilibre général appliqué à l'activité régionale; données régionales cohérentes sur un plan microéconomique, élasticités clés et autres valeurs de paramètre pour 1981; évaluation de l'approche-bilan à l'égard de la Confédération (évaluation des gains et des pertes pour les régions; principaux thèmes des résultats et leur incidence pour ce qui est des bilans, des droits de douane et des politiques commerciales, de l'énergie et des ressources, de la péréquation et du financement des programmes établis). Bibliographie.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI : 5.123; 5.124**

## LABOUR AND INDUSTRIAL RELATIONS

## TRAVAIL ET RELATIONS INDUSTRIELLES

**4.108**

BLOUIN, Rodrigue, et al., dirs. *Les relations industrielles au Québec: 50 ans d'évolution*. [Sainte-Foy, Québec]: Dép. des relations industrielles de l'Université Laval, 1994. 842 p. ISBN 2-7637-7368-0 D: 39 \$

Published in collaboration with: Presses de l'Université Laval.

Publié en collaboration avec: Presses de l'Université Laval.

The thirty-five essays have been regrouped under five themes: definitions of industrial relations; the actors: the union, management, the State; industrial relations; manpower management; public policy related to the workforce: equity at work, norms in the work place for industrial health and safety, laws governing collective bargaining and salary.

Comprend trente-cinq textes regroupés en fonction de cinq thèmes: la notion de relations industrielles; les acteurs: syndicat, patronat, État; les relations du travail; la gestion des ressources humaines; les politiques publiques en matière de main-d'œuvre, d'équité en emploi, de normes du travail, de santé au travail, de décrets de conventions collectives et de salaires.

**4.109**

CRAIG, Alton W.J. *The system of industrial relations in Canada*. 5th ed. Scarborough, Ont.: Prentice-Hall Canada, 1996. 611 p. ISBN 0-13-185133-0 IP: \$69.95

First edition: 1983.

Première édition: 1983.

An introductory text which provides an integrated analysis of industrial relations in Canada with cases on certification, contract negotiations, unfair labour practices. Chapters on the open-systems industrial relations framework; the labour movement in Canada; characteristics and effects of the economic, ecological, political, legal, and social subsystems on the industrial relations system; private-sector labour legislation; the negotiation process; forms of third party assistance to the negotiation process; problems peculiar to labour relations in the public and parapublic sectors; critical issues during the 1990s. Bibliography. Glossary. Index.

Ouvrage d'introduction qui fournit une analyse intégrée des relations industrielles au Canada et s'accompagne d'études de cas sur l'accréditation, les négociations de contrats, les pratiques déloyales. Des chapitres portent sur un cadre de relations industrielles à systèmes ouverts; le mouvement de la main-d'œuvre au Canada; les caractéristiques et les effets des sous-systèmes économiques, écologiques, politiques, juridiques et sociaux sur le système des relations industrielles; la législation du travail dans le secteur privé; le processus de négociations; des formes d'aide de tierces parties dans le processus de négociations; des problèmes propres aux relations de travail dans les secteurs public et parapublic; des questions critiques pendant les années 1990. Bibliographie. Glossaire. Index.

**4.110**

GUNDERSON, Morley, and Allen M. Ponak. *Union-management relations in Canada*. 3rd ed. Don Mills, Ont.: Addison-Wesley, 1995. 560 p. ISBN 0-201-76607-8 IP: \$68.95

First edition: 1982.  
Fourth edition forthcoming: 2001.

Provides comprehensive coverage of the field. The editors rely on a modified industrial relations system model to provide a framework. The chapters focus on the environment of union-management relations: the major actors, the collective bargaining process, the nature of the relationship between unions and employers, and the outcomes of collective bargaining. Special chapters deal with topics such as union-management relations in Quebec, and the Canadian industrial relations system in comparative perspective. Index.

Première édition: 1982.  
Quatrième édition à paraître en 2001.

Aperçu global du domaine. Les auteurs fournissent un cadre d'analyse en s'appuyant sur un système de relations industrielles modifié. Les divers chapitres traitent du climat des relations entre le patronat et les syndicats: des principaux acteurs, du processus de négociation collective, de la nature des relations entre les syndicats et les employeurs et de l'aboutissement des négociations. Des chapitres sont consacrés à des sujets comme les relations syndicales au Québec et le système canadien des relations industrielles dans une perspective comparative. Index.

4.111

RIDDELL, W. Craig, ed. *Adapting to change: labour market adjustment in Canada*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 221 p. (Collected research studies, 18) ISBN 0-8020-7260-7 OP

*S'adapter au changement: l'adaptation du marché du travail au Canada*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 251 p. (Études, 18) ISBN 0-660-91511-1 É

Reviews strategies to meet the increasing pressure to adjust to changes caused by technological developments, rapidly changing political conditions, and growing competition in the world economic environment. Topics discussed include: formal education and the adaptability of workers and managers to technological changes; alternative mechanisms for dealing with permanent layoffs, dismissals and plant closings; training and skill development; an historical perspective on the impact of technical change on employment, wages, and the distribution of skills. Each essay concludes with a bibliography.

Examine les stratégies visant à répondre à la demande croissante d'adaptation aux changements causés par le développement de la technologie, aux conditions politiques changeantes et à la concurrence croissante dans le contexte de l'économie mondiale. Sujets abordés: programmes d'enseignement et adaptabilité des travailleurs et des gestionnaires aux changements technologiques; mécanismes de rechange pour traiter des questions de licenciements permanents, de renvois et de fermetures d'usines; formation et acquisition de compétences; perspectives historiques sur l'impact du changement technologique sur l'emploi, les salaires et la répartition des compétences. Chaque article s'accompagne d'une bibliographie.

4.112

RIDDELL, W. Craig, ed. *Canadian labour relations*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1986. 321 p. (Collected research studies, 16) ISBN 0-8020-7258-5 OP

*Les relations de travail au Canada*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 367 p. (Études, 16) ISBN 0-660-91509-X É

Explores key aspects of industrial relations in Canada, with emphasis on the role of public policy. Experts examine union growth and development, strikes and lockouts, the structure of collective bargaining, and public-sector wage policy. An overview paper provides an assessment of the current state of labour relations in Canada and future prospects. Each paper includes a bibliography.

Examine les principaux aspects des relations industrielles au Canada, en insistant sur le rôle de la politique publique. Des experts examinent la croissance et le développement des syndicats, les grèves et les lock-out, la structure de la négociation collective, et la politique salariale du secteur public. Un article général fournit une évaluation de l'état actuel des relations de travail au Canada et des perspectives d'avenir. Chaque étude s'accompagne d'une bibliographie.

4.113

RIDDELL, W. Craig, et al. *Work and pay: the Canadian labour market*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 267 p. (Collected research studies, 17) ISBN 0-8020-7259-3 OP

*Le travail et le salaire: le marché du travail au Canada.* Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 303 p. (Études, 17) ISBN 0-660-91510-3 É

Looks at the causes and consequences of recent changes in the Canadian labour market and surveys solutions to unemployment problems. The overview of the Canadian labour market is followed by: a survey of the trends, changes and imbalances of the market; an assessment of employment sharing to reduce unemployment; a survey of research on the work behaviour of Canadian women; papers on discrimination, equal pay, and equal opportunity in the labour market. Bibliographies.

Étudie les causes et les conséquences des récents changements survenus sur le marché du travail canadien, et la solution aux problèmes du chômage. L'aperçu du marché du travail canadien est suivi d'articles traitant des sujets suivants: enquête sur les tendances, les changements et les injustices du marché; évaluation de la formule de l'emploi comme moyen de réduire le chômage; revue des recherches effectuées sur le comportement de la femme canadienne au travail; discrimination, parité salariale et égalité des chances sur le marché du travail. Bibliographies.

## TECHNOLOGICAL CHANGE IN INDUSTRY

## INDUSTRIE ET CHANGEMENT TECHNOLOGIQUE

---

4.114

HAYTER, Roger and Peter D. Wilde, eds. *Industrial transformation and challenge in Australia and Canada.* Ottawa: Carleton University Press, 1990. 340 p. (Carleton library series) ISBN 0-88629-128-3 IP: \$19.95 paper

Offers a parallel presentation of aspects of industrial transformation in Australia and Canada rather than a sustained comparative analysis of the economies of the two countries. The contributors (primarily industrial geographers) look at the changing Pacific economy; the Australian economy in transition; recent trends in Canada's core-periphery structure; or they offer Australian perspectives on telecommunications and international electronic information services. Sections on employment and social change, resource development, trade and industrial policies.

Les auteurs examinent tout un éventail de sujets qui ont rapport aux économies du Canada et de l'Australie en ne cherchant que rarement les dimensions comparatives. Les collaborateurs, qui sont des géographes industriels, étudient l'économie du bassin Pacifique, l'économie en évolution de l'Australie et l'évolution récente de la structure centre-périphérie de l'économie canadienne. Ils discutent des points de vue australiens sur les télécommunications et l'information électronique. Les rubriques permettent de regrouper des articles sur l'emploi et les transformations de la société; l'exploitation des ressources primaires; la politique commerciale.

4.115

MCFETRIDGE, D.G., ed. *Foreign investment, technology and economic growth.* Calgary: University of Calgary Press, 1991. 392 p. (Investment Canada research series) ISBN 1-895176-10-7 IP: \$39.95

*Investissement étranger, technologie et croissance économique.* Calgary: University of Calgary Press, 1991. 479 p. (Document de recherche d'Investissement Canada) ISBN 1-895176-11-5 D: 31,95 \$

Co-published by Investment Canada and Canada Communication Group-Publishing, Supply and Services Canada).

Publié en collaboration avec Investissement Canada, Groupe Communication Canada-Édition, Approvisionnement et services Canada.

Examine the effects of foreign direct investment on the innovative capabilities of host countries with emphasis on the Canadian experience. Includes studies on the limited importance of large firms in Canadian technological activities, the implications for Canada of the multinationals' responses to trade and technology changes; foreign high-technology acquisitions in the Canadian manufacturing sector; foreign acquisitions of Canadian high-technology firms; the spillover of research and development capital, and the role of foreign affiliates in Canada.

Examine les effets directs des investissements étrangers sur le potentiel à innover en soulignant le cas canadien. Contient des études sur l'importance limitée des grandes firmes dans le domaine de l'activité technologique; les implications pour le Canada des réactions des multinationales aux développements commerciaux et technologiques; l'acquisition de technologies de pointe étrangère dans le secteur manufacturier canadien; le contrôle étranger de firmes canadiennes de technologies de pointe; les retombées du capital investi dans la recherche et le développement; et le rôle des succursales étrangères au Canada.

- 4.116** MCFETRIDGE, D.G., et al. *Technological change in Canadian industry*. Toronto: University of Toronto Press in cooperation with the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, 1985. 233 p. (Collected research studies, 3) ISBN 0-8020-7243-7 OP

*L'industrie canadienne et le virage technologique*. Ottawa: Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. 263 p. (Études, 3) ISBN 0-660-91496-4 É

Considers the diffusion of technological and organizational innovation, both to Canada from abroad and within Canada from one industry to another. Canadian aluminum and steel industries serve as examples for applications of innovations. Recent Japanese management theories are presented to illustrate what Canadian managers can learn from them.

L'étude porte sur la diffusion de l'innovation des technologies et des organisations, aussi bien à l'étranger qu'au Canada et à l'intérieur du Canada d'une industrie à une autre. Les industries canadiennes de l'aluminium et de l'acier font figure d'exemples pour ce qui est de l'application des innovations. On fait état de théories récentes de gestion japonaise pour montrer ce que les gestionnaires canadiens pourraient en tirer.

- 4.117** NIOSI, Jorge. *Flexible innovation: technological alliances in Canadian industry*. Montreal: McGill-Queen's University Press, 1995. 142 p. ISBN 0-7735-1354-5 IP: \$55 cloth; ISBN 0-7735-1335-3 IP: \$22.95 paper

A comprehensive look at the state of technical collaboration in high-technology firms and a guidebook for formulating and facilitating technical alliances. Basing his study on interviews with more than 130 companies across Canada, Niosi analyses the scope of collaborative research activities—both domestic and international—in the fields of biotechnology, electronics, advanced materials, and manufacturing of transportation equipment. He describes successful patterns of collaboration, obstacles and limitations, and the role of public policy, universities, and government laboratories in technological alliances. He compares Canadian partnerships and public policy with similar patterns in the United States, Europe, and Japan.

Le travail de Niosi examine de façon détaillée l'état actuel des collaborations techniques dans les entreprises de haute technologie et offre des conseils sur l'élaboration et l'accessibilité de telles alliances. Se fondant sur des entrevues menées dans plus de 130 entreprises partout au Canada, l'auteur analyse l'étendue des activités de recherche concertée sur les plans nationaux et internationaux dans les domaines suivants: biotechnologie, électronique, matériaux de pointe et fabrication de matériel de transport. Il identifie les formules de collaboration fructueuse et en décrit les obstacles et limitations. Niosi aborde également le rôle de la politique gouvernementale, des universités et des laboratoires gouvernementaux dans ces alliances en matière de technologie, pour ensuite comparer les partenariats officiels et politiques gouvernementaux du Canada à des modèles semblables aux États-Unis, en Europe et au Japon.

- 4.118** PALDA, Kristian S. *Innovation policy and Canada's competitiveness*. Vancouver: Fraser Institute, 1993. 265 p ISBN 0-88975-154-4 IP: \$19.95

The author's theme is that a receptive business climate is the key to Canada's innovativeness and competitiveness. He seeks to demonstrate that markets, not government's prescriptive policies, generate innovations and profits. According to Palda, many present subsidies are wasteful and "high-tech" elixirs for an overgoverned economy will continue to fail. Two of the eight chapters contain a comparison of the role of government in the field of innovation in Canada and abroad.

Dans cet article, l'auteur postule qu'un climat commercial ouvert est la clé d'un Canada innovateur et compétitif. Il tente d'ailleurs de démontrer que ce sont les marchés, et non des politiques gouvernementales normatives, qui sont sources d'innovation et de profits. Selon Palda, à l'heure actuelle, de nombreuses subventions économiques ne constituent que des pertes d'argent et des panacées « haute technologie » d'une économie suradministrée. Deux des huit chapitres comparent le rôle du gouvernement en matière d'innovation, au pays et à l'étranger.

- 4.119** RUGMAN, Alan M., ed. *Multinationals and technology transfer: the Canadian experiences*. New York: Praeger, 1983. 204 p. ISBN 1-0306-2833-4 IP: US\$36.95

A collection of papers on technology transfer and Canada: the determinants of research and development activity in domestic and foreign controlled industries; research and development performed in Canada by American manufacturing multinationals; lags in product and process innovation adoption by Canadian firms; world product mandates and Canada-U.S. free trade; the influence of research and development on foreign sales performance; the role of technology transfer in export marketing strategies. Bibliography. Index.

Articles sur le transfert de technologies et le Canada: les déterminants de l'activité de recherche et développement dans des industries sous contrôle canadien et étranger; la recherche et développement effectués au Canada par des multinationales américaines du secteur manufacturier; le retard dans l'adoption, par les firmes canadiennes, des innovations de produits et de procédés; les mandats de production mondiale et l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis; l'influence de la recherche et développement sur la performance des firmes étrangères en matière de vente; le rôle du transfert de technologies dans les stratégies de vente à l'exportation. Bibliographie. Index.

**4.120**

ZOHAR, Uri. *Canadian manufacturing: a study in productivity and technological change*. Toronto: James Lorimer in association with the Canadian Institute for Economic Policy, 1982. 2 vols. (Canadian Institute for Economic Policy series) (Industrial strategy series) OP

Examines the causes of the decline in productivity in nineteen groups of Canadian manufactures and reviews how Canada can formulate an industrial policy to make its products internationally competitive. The first volume on sector performance and industrial strategy outlines the study's methodology and considers explanations which have been proposed for productivity slowdown. The second volume provides extensive time-series studies of the nineteen groups for the period 1946-1977. Performance is studied, using four production functions, and each industry group is compared against a benchmark average for the entire sector.

Examine les causes de la baisse de la productivité dans dix-neuf groupes d'usines canadiennes et des moyens que le Canada pourrait employer pour formuler une politique industrielle afin de rendre ses produits plus concurrentiels sur le marché mondial. Le premier volume sur le rendement sectoriel et la stratégie industrielle fait état des méthodes utilisées et donne des explications qui ont été proposées pour expliquer la baisse de la productivité. Le deuxième volume contient des études chronologiques portant sur les dix-neuf groupes entre 1946 et 1977. La question du rendement est étudiée à l'aide de quatre fonctions de production, et chaque groupe de l'industrie est comparé à une moyenne repère pour le secteur dans son ensemble.

**SEE ALSO / VOIR AUSSI : 4.12; 4.16; 4.50; 4.111**